

30 YEARS

ACN<sup>®</sup>

# IT COMPENDIO DEL PIANO PROVVISORIO

In vigore dal 1 maggio 2023

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE



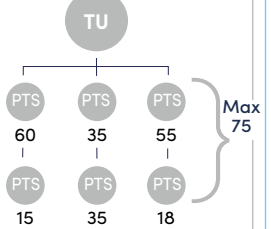
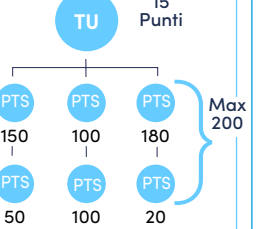
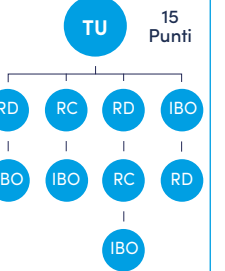
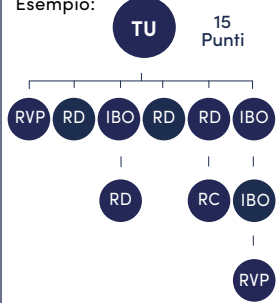
ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

L'Opportunità ACN® è stata creata al fine di aiutarti ad avviare un'attività, dalla quale tu possa percepire un reddito immediato e a lungo termine. In quanto nuovo Imprenditore Indipendente, dovresti prefiggerti l'obiettivo di imparare a conoscere il Piano provvisionale dettagliatamente: quanto più approfonditamente lo comprendi, tanto meglio saprai farlo funzionare a tuo vantaggio.

## DIVENTARE UN IMPRENDITORE CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Per diventare un Imprenditore Customer Qualified (CQ) dovrai acquisire e mantenere un minimo di 7 punti cliente personali e 3 servizi.

## COME QUALIFICARSI PER LE POSIZIONI PER AVANZAMENTO

CQ	ETL	RC	RD	RVP	SVP
<b>CUSTOMER QUALIFIED IBO</b>  Per diventare un Imprenditore Customer Qualified devi avere un minimo di <b>7 punti cliente</b> con un minimo di <b>3 servizi</b>  Esempio:   PUNTI <b>7</b> SERVIZI <b>3</b>	<b>EXECUTIVE TEAM LEADER</b>  Per diventare un ETL deve avere un minimo di <b>30 punti cliente totali</b> con un minimo di <b>15 punti cliente downline</b>  Esempio:  Minimo 15 punti  Personali e Downline <b>30</b> Totale Punti Cliente	<b>REGIONAL COORDINATOR</b>  <b>200 punti cliente totali</b> con un massimo di <b>75 punti cliente per colonna</b>  Esempio:  Max 75  Personali e Downline <b>200</b> Totale Punti Cliente	<b>REGIONAL DIRECTOR</b>  <b>600 punti team</b> (max: 200 per colonna)  Esempio:  Max 200  Personali e Downline <b>600</b> Totale Punti Cliente	<b>REGIONAL VICE PRESIDENT</b>  <b>3,000</b> totale punti cliente (max: 750 per colonna)  Esempio:  Personali e Downline <b>3,000</b> Totale Punti Cliente  <b>3,000</b> totale punti cliente (max: 750 per colonna) <b>175,000 €</b> di fatturazione mensile della downline (max per colonna = 60,000 €) <b>250,000 €</b> di fatturazione mensile della downline (max per colonna = 100,000 €)	<b>SENIOR VICE PRESIDENT</b>  <b>2 colonne RVP e 4 colonne RD</b> con <b>400,000 €</b> (max 175,000 € per colonna)  Esempio:   <b>400,000 €</b> di fatturazione mensile della downline (max per colonna = 175,000 €)
			TU 15 Punti Personali e SERVIZI <b>5</b> PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO GLI RD DEVONO MANTENERE	TU 15 Punti Personali e SERVIZI <b>5</b> PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO GLI RVP DEVONO MANTENERE	TU 15 Punti Personali e SERVIZI <b>5</b> PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO GLI SVP DEVONO MANTENERE

Solo i servizi che conferiscono punti conterranno ai fini delle qualifiche. I clienti di tutti i paesi in cui opera ACN conterranno ai fini della qualificazione.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

## DUE TIPI DI CAB

### CAB DI LINEA APERTA

I CAB di linea aperti sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (che non hanno ancora raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) aiutano i nuovi Imprenditori da loro sponsorizzati a qualificarsi entro i loro primi 30 giorni di attività.

### CAB GENERAZIONALI

I CAB generazionali sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (nella struttura di un Imprenditore che ha raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) acquisiscono clienti e si qualificano entro i loro primi 30 giorni di attività.

### Bonus Acquisizione Clienti - Tutte le posizioni per avanzamento

	ETL	RC	RD	RVP	SVP
	Executive Team Leader	Regional Coordinator	Regional Director	Regional Vice President	Senior Vice President
Sponsorizzati Personalmente	40 €	140 €	290 €	390 €	410 €
Linea aperta	40 €	100 €	150 €	100 €	20 €
1ª Generazione	-	-	60 €	40 €	10 €

Puoi percepire un CAB se sponsorizzi un nuovo Imprenditore che acquisisce 7 punti cliente personali e 3 servizi entro i suoi primi 30 giorni di attività.

I CAB vengono versati in base alla posizione che detieni quando ACN® accetta il Contratto del nuovo Imprenditore.

I Team Coordinator dell'America Latina saranno considerati Regional Director secondo il Piano provvisionale per l'Europa.

ACN® eroga i pagamenti esclusivamente se sono stati acquisiti clienti. Il successo nell'attività di Imprenditore ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di Imprenditore ACN®; non tutti gli Imprenditori ACN® realizzano profitti. Un massimo di 2 account per cliente e servizio nella medesima abitazione (di qualunque tipo) possono contare ai fini della qualifica. I servizi supplementari nella medesima abitazione non conteranno ai fini della qualifica, ma varranno solo per il calcolo delle provvigioni.

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## BONUS ACQUISIZIONE CLIENTI

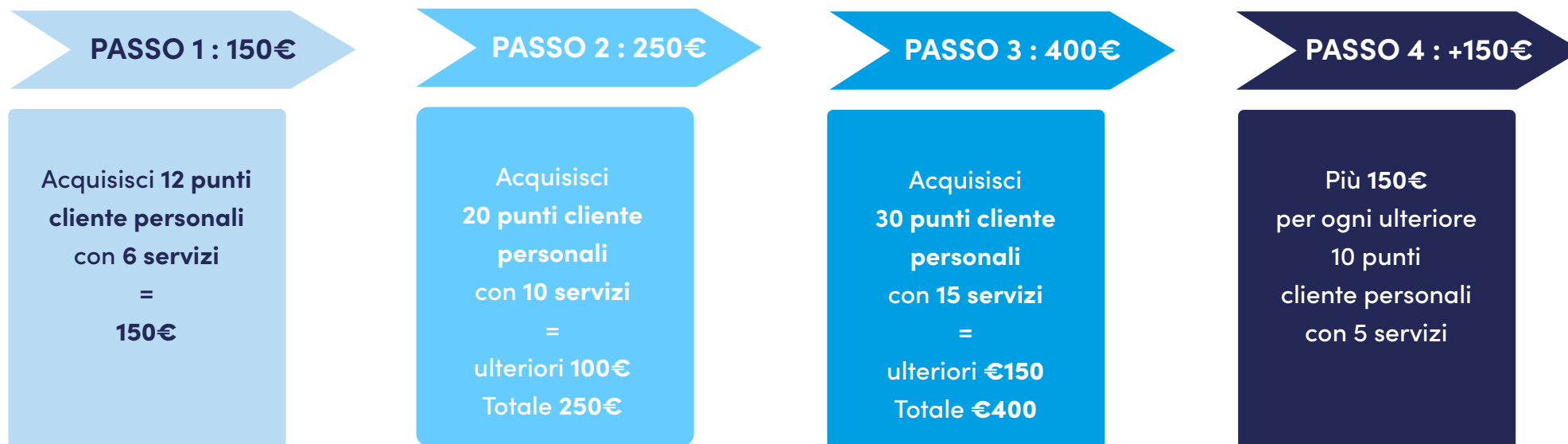
Bonus Acquisizione Clienti - Tutte le posizioni per avanzamento



# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## BONUS CLIENTI PERSONALI IMPRENDITORI NUOVI ED ESISTENTI



- ▶ I nuovi Imprenditori possono guadagnare questi bonus in base al numero di punti cliente e servizi acquisiti nei primi 30 giorni.
- ▶ Gli Imprenditore esistenti hanno il mese di calendario per acquisire questi bonus.
- ▶ I clienti con zero punti non contano per questo bonus.
- ▶ Europa - I bonus per i clienti possono essere guadagnati solo dagli Imprenditori in Europa, utilizzando clienti dall'Europa.
- ▶ Una volta raggiunti i requisiti del bonus, il pagamento avverrà la settimana successiva.

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## BONUS CLIENTI PERSONALI IMPRENDITORI ESISTENTI BUILD & EARN BONUS



- ▶ \*\* Sponsorizzi 2 nuovi IBO nello stesso mese solare, che acquisiscano ognuno almeno 10 punti personali nei loro primi 30 giorni, per guadagnare 150 €.
- ▶ Un IBO esistente è qualsiasi IBO al di fuori dei suoi primi 30 giorni.

- ▶ I clienti con zero punti non contano per questo bonus.
- ▶ I punti cliente generati in qualsiasi paese in Europa dove ACN è operativa contano ai fini di questo bonus.
- ▶ Sia l'Imprenditore esistente che i nuovi Imprenditori devono essere Customer Qualified.

- ▶ Il bonus di Costruisci e guadagna può essere guadagnato più di una volta.
- ▶ Gli IBO esistenti possono qualificarsi sia per il Bonus Costruisci e guadagna che per il Bonus Clienti Personali.

## REDDITO RESIDUALE MENSILE (PROVVIGIONI ESTESE)

Tutti gli Imprenditori Indipendenti possono percepire provvigioni sugli acquisti di Servizi da parte di clienti nelle loro downline. Un Valore Commissionabile (CV) è assegnato a ogni Servizio. Col tempo, la parte più cospicua dei tuoi guadagni deriverà dal reddito residuale generato dal fatturato mensile dei tuoi clienti. L'acquisizione di clienti è la forza motrice della tua attività, poiché crea un reddito duraturo e a lungo termine e, insegnando ad altri a fare altrettanto, potrai sviluppare un reddito residuale per te stesso. Provvigioni per i servizi sono versate fino a tre mesi in arretrato. Consulta la tabella sottostante per maggiori informazioni.

LIVELLI	QUALIFICHE <sup>1</sup>	SERVIZI	TRUVVI LIFESTYLE SERVICES
Clienti Personali	Tutte le posizioni	3-15%	3-15%
1	25 punti personal	3%	5%
2	25 punti personal	3%	
3	50 punti personal	3%	
4	50 punti personal	3%	
5	75 punti personal	3%	
RVP Linea aperta	RVP o qualifica superiore*	1½%	3%
	RVP Gold*	2½%	
	RVP Platinum*	3%	
RVP 1ª Generazione	RVP di 1ª generazione**	1%	2%
RVP 2ª Generazione	RVP di 2ª generazione***	½%	1%
SVP Linea aperta	SVP in Linea aperta****	2%	3%
SVP 1ª Generazione	SVP di 1ª generazione*****	1%	2%

### Provvigioni personali

Con l'acquisizione di clienti personali sei qualificato a percepire tra 3% e 15% sulle loro fatture mensili. Questa percentuale si basa sul numero totale di punti cliente personali.

1-39	punti personali	=	3%
40-59	punti personali	=	5%
60-99	punti personali	=	10%
100-199	punti personali	=	12%
200+	punti personali	=	15%

<sup>1</sup> Le nuove qualifiche di livello personale (livello 1-5) saranno applicate - calcolo delle commissioni a partire dal 1° giugno. Fino ad allora, le qualifiche del livello precedente sono applicabili.

\*Le provvigioni di RVP, RVP Gold e RVP Platinum in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del RVP (o SVP) nella tua downline.

\*\*Le provvigioni per RVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline.

\*\*\*Le provvigioni per RVP di 2ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del terzo RVP (o SVP) nella downline.

\*\*\*\*Le provvigioni di SVP in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del primo SVP nella tua downline.

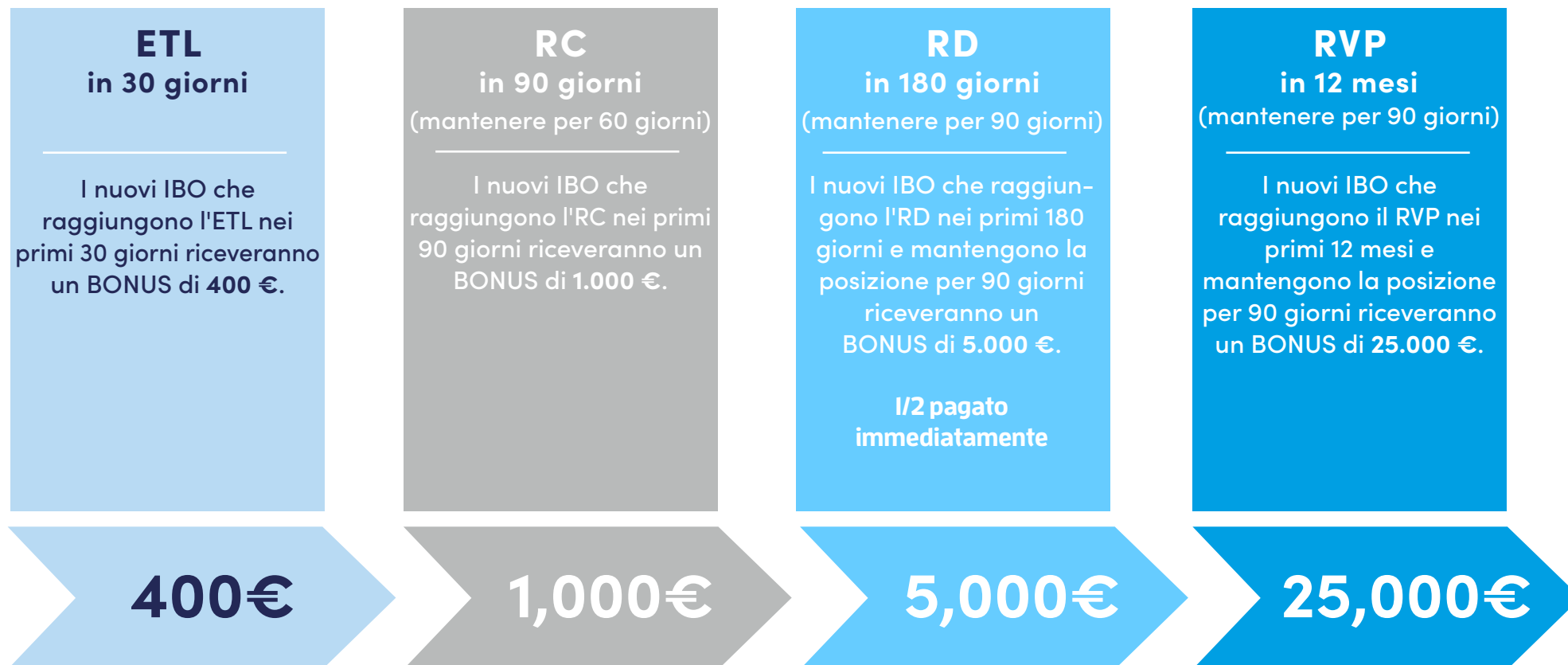
\*\*\*\*\*Le provvigioni per SVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo SVP nella downline fino al 5° livello del secondo SVP nella downline.

Importante: le percentuali delle provvigioni sono calcolate in base ai clienti acquisiti il 1° marzo 2015 o successivamente a questa data.

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISORIO

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## NUOVI BONUS AVVIO RAPIDO





# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## ELENCO SERVIZI

TUTTI I PREZZI INDICATI SONO IN euro (€)

TRUVVI LIFESTYLE	DURATA	CV**	CP*
GOLD			
TRUVVI - MTH - Abbonamento mensile	Per la durata della fidelizzazione del cliente	80% dell'importo mensile***	1
TRUVVI - QTR - Abbonamento trimestrale			3
TRUVVI - YRLY - Abbonamento annuale			5
PLATINUM / PLATINUM PLUS			
TRUVVI - MTH - Abbonamento mensile	Per la durata della fidelizzazione del cliente	80% dell'importo mensile***	2
TRUVVI - QTR - Abbonamento trimestrale			4
TRUVVI - YRLY - Abbonamento annuale			7
UK BONUS PACK			
TRUVVI - MTH / QTR / YRLY - Mensile / Trimestrale / Annuale	Per la durata della fidelizzazione del cliente	80% dell'importo mensile***	0

\*Punti cliente (CP): un valore assegnato a ogni Servizio ACN® a scopo di qualifica nell'ambito del Piano provvisionale.

\*\*Valore provvisionale (CV): un valore assegnato a ogni Servizio. Le provvigioni sono calcolate come una percentuale del CV.

\*\*\*Gli abbonamenti trimestrali e annuali saranno divisi in importi mensili ai fini del calcolo delle provvigioni.

\*\*\*\*Il Pacchetto Bonus UK può essere acquistato soltanto in combinazione con un piano di abbonamento mensile (MTH), trimestrale (QTR) oppure annuale (YRLY).

I clienti devono essere attivi per poter contare ai fini dei bonus.

Gli ordini devono essere elaborati attraverso la piattaforma di ACN corretta per poter contare ai fini dell'erogazione dei compensi.

VERISURE	Durata	CV**	PC*
Sicurezza per clienti residenziali e aziendali	Fino a 36 mesi	30	4

Il CV vale per la durata del contratto o fino a quando il cliente non annulla. Il CV vale fino a 36 mesi o fino alla cancellazione da parte del cliente.

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

ITALIA  
In vigore dal 1 maggio 2023  
IT - CP - 001

## ELENCO SERVIZI

TUTTI I PREZZI INDICATI SONO IN euro (€)

ENGIE	DURATA	CV**	PC* ORDINI CON BOLLETTINO POST-ALE	PC* ORDINI CON SDD ADDEBITO BANCARIO
Energia Residenziale (Gas)	Fino a 36 mesi	15	1	2
Energia Residenziale (Elettricità)		15	1	2
Energia Aziendale (Elettricità) - fino a 5 kW		20	2	4
Energia Aziendale (Elettricità) - da 5.1 kW fino a 10 kW		25	1	2
Energia Aziendale (Elettricità) - 10.1 kW fino a 15 kW		15	2	4
Energia Aziendale (Gas) - fino a 500 smc		25	1	2
Energia Aziendale (Gas) - da 501 smc fino a 5.000 smc		30	2	4
Energia Aziendale (Gas) - da 5.001 smc fino a 30.000 smc				

Ogni servizio aggiuntivo ordinato dal tuo cliente, se non menzionato nel Piano provvisionale, non sarà soggetto a provvigioni.

Il CV vale fino a 36 mesi, o fino alla cancellazione da parte del cliente.

Gli ordini realizzati direttamente con l'agenzia rivenditrice non saranno remunerati. Per poter essere validi ai fini del versamento dei compensi, gli ordini devono essere lavorati attraverso la piattaforma ACN® corretta. Solo i servizi che conferiscono punti conterranno ai fini delle qualifiche. Per poter contare ai fini dei bonus, i clienti devono essere installati.

FASTWEB	DURATA	CV**	PC*
Residenziale Banda Larga e Telefonia	Fino a 36 mesi	20	2
Residenziale Banda Larga, Telefonia e Telefonia Mobile		25	2
Aziendale Banda larga su rete Fastweb		25	2
Aziendale Banda Larga su rete Fastweb e Telefonia Mobile		35	3
Aziendale Banda Larga e Telefonia		30	3
Aziendale Banda Larga, Telefonia e Telefonia Mobile		40	3

\*Punti cliente (CP): un valore assegnato a ogni Servizio ACN® a scopo di qualifica nell'ambito del Piano provvisionale.

\*\*Valore provvisionale (CV): un valore assegnato a ogni Servizio. Le provvigioni sono calcolate come una percentuale del CV.

Il CV vale per la durata del contratto o fino a quando il cliente non annulla.

Il CV conta fino a 36 mesi o fino a cancellazione da parte del cliente.

Per poter contare ai fini dei bonus, i clienti devono essere installati.

**ACN**  
**UNSTOPPABLE**