PLAN DE RETRIBUCIÓN

Enero, 2024

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de enero, 2024
ES - CP - 012

La Oportunidad de ACN ha sido diseñada para ayudarle a establecer un negocio que genere ingresos inmediatos y a largo plazo. Como nuevo Empresario Independiente (EI), le recomendamos que se proponga entenderlo a la perfección. Cuanto mejor lo comprenda, más fácil le será encontrar la vía adecuada para sacarle provecho.

ALCANCE LA POSICIÓN DE EI CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Para convertirse en EI Customer Qualified (CQ) hay que tener como mínimo 7 puntos personales con al menos 3 servicios.

CÓMO ALCANZAR POSICIONES DE MÉRITO

CQ

EI CUSTOMER QUALIFIED

Para convertirse en EI Customer Qualified hay que tener como mínimo **7** puntos personales con al menos **3** servicios

Ejemplo:

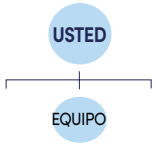
PUNTOS	7
SERVICIOS	3

ETL

EXECUTIVE TEAM LEADER

Para convertirse en ETL hay que tener como mínimo un total de 30 puntos de cliente con un mínimo de 15 puntos de cliente downline

Ejemplo:



Mínimo 15 puntos

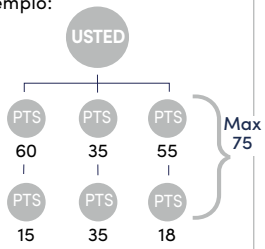
Personal y Downline
30
Total Puntos de Clientes

RC

REGIONAL COORDINATOR

Total de **200** puntos de clientes con un máximo de **75** puntos de clientes por rama

Ejemplo:



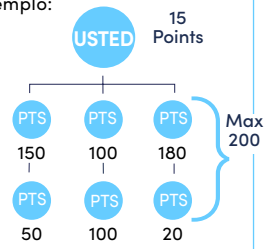
Personal y Downline
200
Total Puntos de Clientes

RD

REGIONAL DIRECTOR

600 puntos totales de clientes (máx: 200 por rama)

Ejemplo:



Personal y Downline
600
Total Puntos de Clientes

LOS RD DEBEN CONSERVAR

USTED
15 Puntos Personales
&
SERVICIOS 5

PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO

RVP

REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM
	3.000 puntos de equipo (máx: 750 por rama)	
Personal y Downline **3,000** Total Puntes de Clientes	Ejemplo: USTED 15 Puntos; RD RC RD EI; EI EI RC RD; EI	
3.000 puntos de cliente en total (máx: 750 por rama)	**175.000 €** de facturación de downline mensual (máx. por rama = 60.000 €)	**250.000 €** de facturación de downline mensual (máx por rama = 100.000 €)

LOS RVP DEBEN CONSERVAR

USTED
15 Puntos Personales
&
SERVICIOS 5

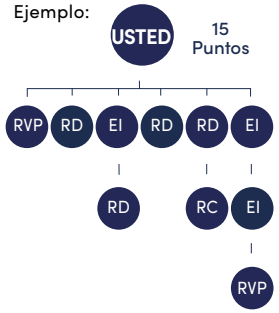
PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO

SVP

SENIOR VICE PRESIDENT

2 ramas de RVP y 4 ramas de RD con 400.000 € (máx 175.000 € por rama)

Ejemplo:



400.000 € de facturación de downline mensual (máx por rama = 175.000 €)

LOS SVP DEBEN CONSERVAR

USTED
15 Puntos Personales
&
SERVICIOS 5

PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones. Los clientes de todos los países en los que opera ACN contarán para la calificación.

El éxito de los Empresarios Independientes de ACN no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos. No todos los EI de ACN obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados.

SI NO SE ADQUIEREN CLIENTES, ACN® NO OFRECE RETRIBUCIÓN ALGUNA.

© 2024 Todos los derechos reservados

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

DOS TIPOS DE BAC

BAC EN LÍNEA ABIERTA

Las BAC en línea abierta son bonificaciones obtenidas cuando Empresarios Independientes de su organización (que no están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

BAC GENERACIONALES

Las BAC generacionales son bonificaciones obtenidas cuando Empresarios Independientes de su organización (que están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

Bonificaciones por adquisición de clientes - Todas las posiciones de mérito

	ETL	RC	RD	RVP	SVP
	Executive Team Leader	Regional Coordinator	Regional Director	Regional Vice President	Senior Vice President
Patrocinados personalmente	40 €	140 €	290 €	390 €	410 €
Línea abierta	40 €	€100 €	150 €	100 €	20 €
1º generación	-	-	60 €	40 €	10 €

Puede ganar una BAC si patrocina a un nuevo EI y este adquiere 7 puntos personales y 3 servicios durante sus primeros 30 días de actividad.
Las BAC se abonan en función de la posición que usted ostente una vez que ACN® acepte el nuevo contrato de EI.

Los TC (Team Coordinators) en America Latina serán considerados como RD (Regional Directors) para el Plan de Retribución Europeo.

Si no se adquieren clientes, ACN® no ofrece retribución alguna. El éxito de los Empresarios Independientes de ACN® no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos. No todos los EI de ACN® obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados. En cada hogar (del tipo que sea), un máximo de dos cuentas por cliente y servicio contará a efectos de la calificación a posiciones de mérito. Los restantes servicios en el mismo hogar contarán únicamente para comisiones.

© 2024 Todos los derechos reservados

© 2024 ACN® Europe B.V. Todos los derechos reservados. El contenido de la presente publicación y todas las marcas registradas, marcas de servicio, nombres comerciales y logotipos en ella utilizados son propiedad de ACN® Europe B.V., o se usan con la autorización de los respectivos propietarios. La reproducción u otra utilización de esta publicación sin la aprobación de ACN® Europe B.V. queda prohibida, pudiendo representar una infracción legal. Esta publicación se destina con fines de información general y de marketing, y no constituye ningún parecer jurídico o profesional.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

BONOS DE ADQUISICIÓN DE CLIENTES

Bonificaciones superiores por adquisición de clientes: todas las posiciones ganadas

IBO	ETL	RC	RD	RVP	SVP
	ETL **40€**	RC **140€**	RD **290€**	RVP **390€**	SVP **410€**
		▼	▼	▼	▼
		ETL **100€**	ETL **250€**	ETL **350€**	ETL **370€**
		▼	▼	▼	▼
		ETL **100€**	RC **150€**	RC **250€**	RC **270€**
		▼	▼	▼	▼
		ETL **100€**	1st RD **60€**	RD **160€**	RD **180€**
				▼	▼
				RD **100€**	RD **120€**
				▼	▼
				1st RVP **40€**	1st RVP **60€**
					▼
					1st SVP **10€**

© 2024 Todos los derechos reservados

© 2024 ACN® Europe B.V. Todos los derechos reservados. El contenido de la presente publicación y todas las marcas registradas, marcas de servicio, nombres comerciales y logotipos en ella utilizados son propiedad de ACN® Europe B.V., o se usan con la autorización de los respectivos propietarios. La reproducción u otra utilización de esta publicación sin la aprobación de ACN® Europe B.V. queda prohibida, pudiendo representar una infracción legal. Esta publicación se destina con fines de información general y de marketing, y no constituye ningún parecer jurídico o profesional.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

BONOS DE ADQUISICIÓN DE CLIENTES

EI NUEVO & EXISTENTES

PARA TODAS LAS POSICIONES DE MÉRITO, DESDE EL IBO AL SVP:

PASO 1 : 150€

Adquiera **12 puntos** personales de cliente con **6 servicios**

=

150€

PASO 2 : 250€

2 posibilidades

Si un EI gana la bonificación del Paso 1, y adquiere **20 puntos personales de cliente** con **10 servicios**

=

100 € adicionales totalizando **250 €**

Si un EI no gana la bonificación del Paso 1, pero si adquiere **20 puntos personales de cliente** con **10 servicios**

=

Total **250€**

PASO 3 : 400€

Adquiera **30 puntos personales** de cliente con **15 servicios**

=

150 € adicionales totalizando **400 €**

El EI **no debe haber obtenido** la bonificación del paso 1 para tener derecho a esta bonificación.

PASO 4 : +150€

Más **150 €** adicionales por cada 10 puntos personales de clientes adicionales, con 5 servicios

- **Los nuevos IBO** pueden ganar estos bonos según la cantidad de puntos de clientes y servicios que adquieren en sus primeros 30 días.
- Los IBO existentes tienen el mes de calendario para adquirir estos bonos.
- Los clientes con cero puntos no cuentan para este bono.
- Los bonos de Cliente de Europa solo pueden ser ganados por IBO en Europa, utilizando clientes de Europa.
- Una vez que se hayan cumplido los requisitos de la bonificación, el pago se realizará la semana siguiente.
- Los nuevos CQ asignados por los uplines con la colocación estratégica no contarán para esta bonificación.

© 2024 Todos los derechos reservados

© 2024 ACN® Europe B.V. Todos los derechos reservados. El contenido de la presente publicación y todas las marcas registradas, marcas de servicio, nombres comerciales y logotipos en ella utilizados son propiedad de ACN® Europe B.V., o se usan con la autorización de los respectivos propietarios. La reproducción u otra utilización de esta publicación sin la aprobación de ACN® Europe B.V. queda prohibida, pudiendo representar una infracción legal. Esta publicación se destina con fines de información general y de marketing, y no constituye ningún parecer jurídico o profesional.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

COMISIONES MENSUALES EXTRAORDINARIAS

Todos los Empresarios Independientes pueden obtener comisiones por las compras de servicios realizadas por clientes adquiridos en su downline. Cada servicio tiene asignado un Valor Sujeto a Comisiones (VC). Con el tiempo, la mayor parte de la retribución tendrá su origen en los ingresos residuales por las facturaciones mensuales de sus clientes. La adquisición de clientes es el motor de su negocio, porque crea ingresos duraderos a largo plazo y, si enseña a otras personas a hacer lo mismo, generará ingresos residuales para usted. Consulte la tabla de abajo para más información.

NIVELES	CALIFICACIONES[1]	SERVICIOS	TRUVVI LIFESTYLE SERVICES
Particular	Todas las posiciones	3-15%	3-15%
1	25 puntos personales	3%	5%
2	25 puntos personales	3%	
3	50 puntos personales	3%	
4	50 puntos personales	3%	
5	75 puntos personales	3%	
RVP abierta	RVP o superior*	1½%	3%
	RVP Gold*	2½%	
	RVP Platinum*	3%	
RVP 1ª Generación	1st Generation RVP**	1%	2%
RVP 2ª Generación	2nd Generation RVP***	½%	1%
SVP abierta	Open Line SVP****	2%	3%
SVP 1ª Generación	1st Generation SVP*****	1%	2%

1Se aplicarán las nuevas calificaciones de nivel personal (Nivel 1-5) - cálculo de comisiones a partir del 1 de junio. Hasta entonces, se aplicarán las calificaciones de nivel anteriores.
*Las comisiones de RVP Platinum en línea abierta, RVP Gold y RVP se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer RVP (o SVP) en su downline.
**Las comisiones de RVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline.
***Las comisiones de RVP de 2ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del tercer RVP (o SVP) de la downline.
****Las comisiones de SVP en línea abierta se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer SVP en su downline.
*****Las comisiones de SVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer SVP de la downline hasta el 5º nivel del segundo SVP de la downline

Comisiones Personales

A medida que vaya adquiriendo clientes personales, usted califica para obtener entre 3 % y 15 % del total de las facturas mensuales de esos clientes. Este porcentaje se calcula según el número total de puntos personales.

1-39	puntos personales	=	3%
40-59	puntos personales	=	5%
60-99	puntos personales	=	10%
100-199	puntos personales	=	12%
200+	puntos personales	=	15%

Nota importante: los porcentajes de comisión se basan en los clientes adquiridos a partir del 1 de marzo de 2015.

© 2024 Todos los derechos reservados

© 2023 ACN® Europe B.V. Todos los derechos reservados. El contenido de la presente publicación y todas las marcas registradas, marcas de servicio, nombres comerciales y logotipos en ella utilizados son propiedad de ACN® Europe B.V., o se usan con la autorización de los respectivos propietarios. La reproducción u otra utilización de esta publicación sin la aprobación de ACN® Europe B.V. queda prohibida, pudiendo representar una infracción legal. Esta publicación se destina con fines de información general y de marketing, y no constituye ningún parecer jurídico o profesional.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

NUEVOS BONOS DE INICIO RÁPIDO

ETL
en 30 días

Los nuevos EIs que alcancen el ETL en sus primeros **30 días** recibirán una **BONIFICACIÓN de 400 €**

400 €

RC
en 90 días
(mantenga durante 60 dias)

Los nuevos EIs que alcancen RC en sus primeros **90 Días** recibirán un **BONO de 1.000 €**

1,000 €

RD
en 180 días
(mantenga durante 90 dias)

Los nuevos EIs que alcancen RD en sus primer-os 180 Días y mantengan la posición durante 90 días recibirán una **BONIFICACIÓN de 5.000 €**
1/2 será pagada Inmediatamente

5,000 €

RVP
en 12 meses
(mantenga durante 90 dias)

Los nuevos EIs que alcancen el RVP en sus primeros **12 meses** y mantengan la posición durante **90 días** recibirán una **BONIFICACIÓN de 25.000 €**

25,000 €

© 2024 Todos los derechos reservados

© 2023 ACN® Europe B.V. Todos los derechos reservados. El contenido de la presente publicación y todas las marcas registradas, marcas de servicio, nombres comerciales y logotipos en ella utilizados son propiedad de ACN® Europe B.V., o se usan con la autorización de los respectivos propietarios. La reproducción u otra utilización de esta publicación sin la aprobación de ACN® Europe B.V. queda prohibida, pudiendo representar una infracción legal. Esta publicación se destina con fines de información general y de marketing, y no constituye ningún parecer jurídico o profesional.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

TRUVVI LIFESTYLE	DURACIÓN	VC**	PC*
GOLD			
TRUVVI - MTH - SUSCRIPCIÓN MENSUAL	Vitalicio	80% del coste mensual***	1
TRUVVI - QTR - SUSCRIPCIÓN TRIMESTRAL			3
TRUVVI - YRLY - SUSCRIPCIÓN ANUAL			5
PLATINUM / PLATINUM PLUS			
TRUVVI - MTH - SUSCRIPCIÓN MENSUAL	Vitalicio	80% del coste mensual***	2
TRUVVI - QTR - SUSCRIPCIÓN TRIMESTRAL			4
TRUVVI - YRLY - SUSCRIPCIÓN ANUAL			7
PAQUETE DE BONIFICACIONES PARA EL REINO UNIDO****			
TRUVVI - MTH / QTR / YRLY - Mensual / Trimestral / Anual	Vitalicio	80% del coste mensual***	0

* Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

** Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC.

*** Las suscripciones trimestrales y anuales se desglosarán en cantidades mensuales para fines de comisión.

**** El paquete de bonificación para el Reino Unido solo se puede comprar en combinación con un plan MTH (mensual), QTR (trimestral) o YRLY (anual).

Los clientes deben estar activos para contar para las bonificaciones de clientes.

Para que los pedidos cuenten para la compensación, deben procesarse a través de la plataforma correcta de ACN.

© 2024 Todos los derechos reservados

LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL LISTADO DE SERVICIOS PUEDE CAMBIAR EN CUALQUIER MOMENTO. SE APLICA A LA VENTA DE PRODUCTOS EN ESPAÑA.
Las calificaciones y retribuciones vigentes en el Plan de retribución se obtienen exclusivamente con la venta de Servicios de ACN® a clientes y el uso que dichos clientes realizan de los Servicios de ACN®. ACN® se reserva el derecho a revisar y anular cualquier calificación, BAC, bonificación y comisión, si no se cumpliera el consumo aceptable de ACN® o si el Cliente cancelara el servicio antes de transcurridos 90 días.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de enero, 2024
ES - CP - 012

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

SECURITAS DIRECT	PC*	VC**	DURACIÓN
Seguridad doméstica	4	25	Hasta 60 meses

MÁSMÓVIL NEGOCIOS				
BANDA ANCHA	ADSL hasta 20 MB	2	25	Hasta 36 meses
	FTTH 100 MB			
	FTTH 300 MB			
	FTTH 600 MB	3	30	
MÓVIL	<5GB	0	0	
	5GB / 8GB		5	
	25 GB	1	8	
	>25 GB			

El VC es 100% comisionable.

Los teléfonos móviles adquiridos de forma independiente no serán compensados.

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones.

No recibirá retribución alguna por cualquier servicio adicional que usted o su cliente solicite y que no esté mencionado en este Plan de retribución.

Pedidos realizados en venta directa desde las páginas web de nuestras asociaciones no serán compensadas. Sólo contarán los pedidos realizados desde la página de ACN®.

JOi MULTIPLAY RESIDENTIAL		PC*	VC**	DURACIÓN
BANDA ANCHA	FTTH <300Mbps/ADSL + FIJO - (2P)	2	20	Vitalicio
	FTTH <300Mbps/ADSL (segunda residencia)			
	FTTH 600Mbps + FIJO - (2P)	3	30	
	FTTH <300Mbps/ADSL + FIJO + MÓVIL <10GB (3P)	2	25	
	FTTH <300Mbps/ADSL + FIJO + MÓVIL 30GB (3P)			
	FTTH <300Mbps/ADSL + FIJO + MÓVIL >30GB (3P)	3	30	
	FTTH 600Mbps + FIJO + MÓVIL 50GB (3P)			
	FTTH 600Mbps/1Gbps + FIJO + MÓVIL >50GB (3P)	4	35	
JOi Multiplay Línea Móvil Adicional y Línea Solo SIM Móvil	Línea Móvil <6GB	0	0	
	Línea Móvil 6GB - 19GB		5	
	Línea Móvil >19GB	1	8	

*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

**Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC.

© 2024 Todos los derechos reservados

LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL LISTADO DE SERVICIOS PUEDE CAMBIAR EN CUALQUIER MOMENTO. SE APLICA A LA VENTA DE PRODUCTOS EN ESPAÑA. Las calificaciones y retribuciones vigentes en el Plan de retribución se obtienen exclusivamente con la venta de Servicios de ACN® a clientes y el uso que dichos clientes realizan de los Servicios de ACN®. ACN® se reserva el derecho a revisar y anular cualquier calificación, BAC, bonificación y comisión, si no se cumpliera el consumo aceptable de ACN® o si el Cliente cancelara el servicio antes de transcurridos 90 días.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de enero, 2024
ES - CP - 012

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

PLENITUDE (RESIDENCIAL) - (ALDRO ENERGÍA)	PC*	VC**	DURACIÓN
ELECTRICIDAD - SIN SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Luz 2.0TD ≤1 MWh (S)	1	8	Residual de 48 meses
Luz 2.0TD >1≤2 MWh (M)	2	13	
Luz 2.0TD >2≤5 MWh (L)	2	22	
Luz 2.0TD >5 MWh (XL)	3	30	
Luz >= 3.0TD ≤1 MWh (S)	2	22	
Luz >= 3.0TD >1≤2 MWh (M)	2	27	
Luz >= 3.0TD >2≤5 MWh (L)	3	35	
Luz >= 3.0TD >5 MWh (XL)	3	45	
GAS - SIN SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Gas ≤1 MWh (S)	1	8	Residual de 48 meses
Gas >1≤2 MWh (M)	2	13	
Gas >2≤5 MWh (L)	2	15	
Gas >5≤10 MWh (S)	2	20	
Gas >10 ≤15 MWh (M)	2	27	
Gas >15 ≤30 MWh (S)	3	40	
Gas >30 MWh (M)	3	70	

Un cliente con una oferta dual (electricidad y gas) contará como 2 servicios

PLENITUDE (RESIDENCIAL) - (ALDRO ENERGÍA)	PC*	VC**	DURACIÓN
ELECTRICIDAD - SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Luz Express 24	1	4	Residual de 48 meses
Luz Express +	1	6	
Luz Premium / Premium Clima	1	10	
GAS - SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Gas Express 24	1	8	Residual de 48 meses
Gas Classic	1	8	
Gas Premium	1	12	

12*11 solo está disponible con Servicio de Mantenimiento.
Tenga en cuenta que el cliente puede añadir un servicio de mantenimiento en cualquier momento. Esto no contará como un servicio ACN para la calificación y/o bono.

El VC es 100% comisionable.
El VC cuenta hasta que el cliente cancela el contrato.
Todas ROMA: Incluye Fácil ROMA, Index ROMA y Plena ROMA.

PLENITUDE (EMPRESA) - (ALDRO ENERGÍA)	PC*	VC**	Duración
ELECTRICIDAD - SIN SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Luz 2.0TD ≤1 MWh (S)	1	8	Residual de 48 meses
Luz 2.0TD >1≤2 MWh (M)	2	13	
Luz 2.0TD >2≤5 MWh (L)	2	22	
Luz 2.0TD >5 MWh (XL)	3	30	
Luz >= 3.0TD ≤1 MWh (S)	2	22	
Luz >= 3.0TD >1≤2 MWh (M)	2	27	
Luz >= 3.0TD >2≤5 MWh (L)	3	35	
Luz >= 3.0TD >5≤10 MWh (XL0)	3	45	
Luz >= 3.0TD >10≤20 MWh (XL1)	3	70	Residual de 48 meses
Luz >= 3.0TD >20≤30 MWh (XL2)	4	110	
Luz >= 3.0TD >30≤40 MWh (XL3)	4	145	
Luz >= 3.0TD >40≤50 MWh (XL4)	4	185	
Luz >= 3.0TD >50≤70 MWh (XL5)	4	220	
Luz >= 3.0TD >70≤100 MWh (XL6)	5	305	
Luz >= 3.0TD >100≤150 MWh (XL7)	5	355	
Luz >= 3.0TD >150≤200 MWh (XL8)	5	510	
Luz >= 3.0TD >200≤300 MWh (XL9)	5	715	
Luz >= 3.0TD >300≤400 MWh (XL10)	6	1025	
Luz >= 3.0TD >400 MWh (XL11)	6	1340	
GAS - SIN SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Gas ≤1 MWh (S)	1	8	Residual de 48 meses
Gas >1≤2 MWh (M)	2	13	
Gas >2≤5 MWh (S)	2	15	
Gas >5≤10 MWh (M)	2	19	
Gas >10≤15 MWh (L)	2	27	
Gas >15≤30 MWh (S)	3	38	
Gas >30≤50 MWh (M)	3	71	
Gas >50≤100 MWh (S)	4	130	
Gas >100≤150 MWh (M)	4	175	
Gas >150≤300 MWh (L)	4	275	
Gas >300 (XL)	5	450	

Comunidades de Propietarios pueden contratar sólo el servicio Luz Exprés 24.
La compensación para COMUNIDAD DE PROPIETARIOS es la misma que para los clientes de EMPRESA.
El VC es 100% comisionable. *Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución. **Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC asignado. Sólo los servicios enumerados anteriormente son compensados

© 2024 Todos los derechos reservados

LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL LISTADO DE SERVICIOS PUEDE CAMBIAR EN CUALQUIER MOMENTO. SE APLICA A LA VENTA DE PRODUCTOS EN ESPAÑA.
Las calificaciones y retribuciones vigentes en el Plan de retribución se obtienen exclusivamente con la venta de Servicios de ACN® a clientes y el uso que dichos clientes realizan de los Servicios de ACN®. ACN® se reserva el derecho a revisar y anular cualquier calificación, BAC, bonificación y comisión, si no se cumpliera el consumo aceptable de ACN® o si el Cliente cancelara el servicio antes de transcurridos 90 días.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de enero, 2024
ES - CP - 012

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

PLENITUDE (EMPRESA) - (ALDRO ENERGÍA)	PC*	VC**	DURACIÓN
ELECTRICIDAD - SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Luz Express 24	1	6	Residual de 48 meses
Luz Elec Express +	1	12	
Luz Premium / Premium Clima	2	29	
GAS - SERVICIO DE MANTENIMIENTO			
Gas Premium	2	17	Residual de 48 meses

Comunidades de Propietarios can only contract the Luz Exprés 24 service.
La compensación para COMUNIDAD DE PROPIETARIOS es la misma que para los clientes Empresas.
El VC es 100% comisionable. *Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución. **Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC asignado. Sólo los servicios enumerados anteriormente son compensados

BIBE CORREDORES DE SEGUROS		PC*	VC**
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS***		
AUTO	<120	0	0
	120-209	1	5
	210-339	2	10
	340-549	2	15
	550-919	3	20
	≥920	4	35
VAN	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	1	10
	450-699	2	15
	700+	3	20
MOTO	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	2	10
	450-699	2	15
	700+	3	20

BIBE CORREDORES DE SEGUROS		PC*	VC**
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS***		
HOGAR	<70	0	0
	70-179	1	6
	180-269	2	15
	270-419	3	20
	≥420	4	30
VIDA	<120	0	0
	120-219	1	10
	220-349	3	15
	≥350	4	25
ASISTENCIA FAMILIAR	<70	0	0
	70-109	0	5
	110-189	1	8
	≥190	2	10
SALUD	<330	0	0
	330-479	1	10
	≥480	2	15
DENTAL	<84	0	0
	84-119	0	4
	≥120	1	6
PYME & COMERCIO & COMUNIDADES	<340	0	0
	340-549	3	20
	550-1,799	4	40
	≥1,800	4	100
RESPONSABILIDAD CIVIL	<250	0	0
	250-299	2	10
	300-499	2	15
	≥500	4	35

*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución. **Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC asignado. ***Cuota excluyendo IVA e impuestos de seguros.
Tenga en cuenta :

- 1 cliente de BIBE cuenta como 1 Servicio, independientemente del número de pólizas del cliente
- Sólo las pólizas de los nuevos clientes adquiridas en el mismo mes natural cuentan para la bonificación. Una póliza adicional de un cliente existente, realizada en un mes natural diferente no cuenta para la bonificación (sin embargo, sí cuenta para la calificación)
- Todos los servicios con puntos cuentan para la calificación y la bonificación
- La fecha de entrada del cliente se tiene en cuenta a la hora de calcular la bonificación
- La póliza de seguro tiene que estar en vigor dentro de los 90 días siguientes a la fecha de emisión de la póliza para que cuente para la bonificación
- Los puntos del cliente aparecen una vez que el estado de la póliza es visible como ACTIVO en el PCL del EI
- Para cualquier póliza que se cancele dentro de los 90 días siguientes a su fecha de entrada en vigor, cualquier compensación, incluidas las bonificaciones, está sujeta a una devolución

© 2024 Todos los derechos reservados

LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL LISTADO DE SERVICIOS PUEDE CAMBIAR EN CUALQUIER MOMENTO. SE APLICA A LA VENTA DE PRODUCTOS EN ESPAÑA.
Las calificaciones y retribuciones vigentes en el Plan de retribución se obtienen exclusivamente con la venta de Servicios de ACN® a clientes y el uso que dichos clientes realizan de los Servicios de ACN®. ACN® se reserva el derecho a revisar y anular cualquier calificación, BAC, bonificación y comisión, si no se cumpliera el consumo aceptable de ACN® o si el Cliente cancelara el servicio antes de transcurridos 90 días.

ACN®