

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

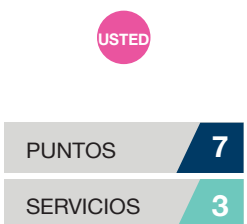

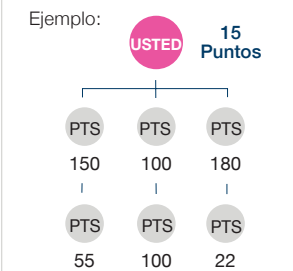

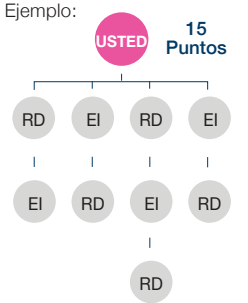
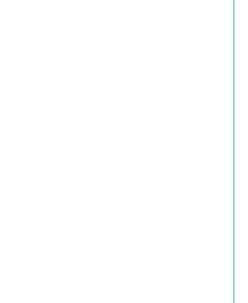

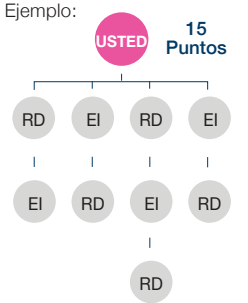
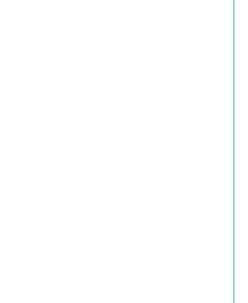
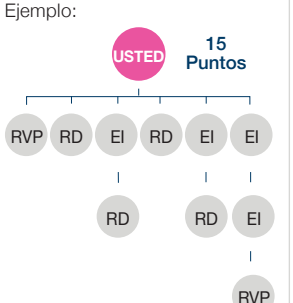

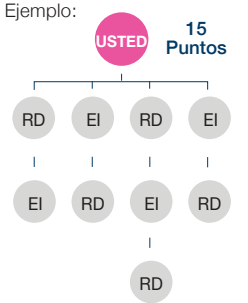
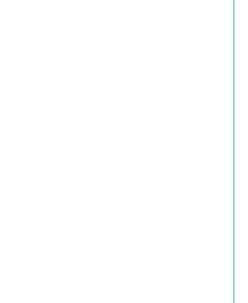
ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

La Oportunidad de ACN® ha sido diseñada para ayudarle a establecer un negocio que genere ingresos inmediatos y a largo plazo. Como nuevo Empresario Independiente (EI), le recomendamos que se proponga entenderlo a la perfección. Cuanto mejor lo comprenda, más fácil le será encontrar la vía adecuada para sacarle provecho.

ALCANZE LA POSICIÓN DE EI CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Para convertirse en El Customer Qualified (CQ) hay que tener como mínimo 7 puntos personales con al menos 3 servicios.

CÓMO ALCANZAR POSICIONES DE MÉRITO

CQ	ETL	RD	RVP	SVP						
EI CUSTOMER QUALIFIED Para convertirse en El Customer Qualified hay que tener como mínimo 7 puntos personales con al menos 3 servicios Ejemplo: 	EXECUTIVE TEAM LEADER Para convertirse en un ETL debe tener un mínimo de 30 puntos personales / grupales con un mínimo de 7 puntos personales con 3 servicios Ejemplo: 	REGIONAL DIRECTOR 600 puntos de grupo (máx: 200 por rama) Ejemplo: 	<table border="1"> <thead> <tr> <th>REGIONAL VICE PRESIDENT</th> <th>RVP GOLD</th> <th>RVP PLATINUM</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td> 3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo:  </td> <td> 3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo:  </td> <td> 3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo:  </td> </tr> </tbody> </table>	REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM	3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 	3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 	3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 	SENIOR VICE PRESIDENT 2 ramas de RVP y 4 ramas de RD con 400.000 € (máx 175.000 € por rama) Ejemplo: 
REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM								
3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 	3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 	3.000 puntos de grupo (máx: 750 por rama) Ejemplo: 								
PUNTOS 7 SERVICIOS 3	Personal y Downline 30 Total Puntos de Clientes	Ejemplo: PTS 150, 100, 180 PTS 55, 100, 22 15 Puntos Personales SERVICIOS 5 LOS RD DEBEN CONSERVAR	Ejemplo: RD, EI, RD, EI EI, RD, EI, RD RD 15 Puntos Personales SERVICIOS 5 LOS RVP DEBEN CONSERVAR	Ejemplo: RVP, RD, EI, RD, EI, EI RD, RD, EI RVP 15 Puntos Personales SERVICIOS 5 LOS SVP DEBEN CONSERVAR						
		PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO	PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO	PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO						

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones.

El éxito de los Empresarios Independientes de ACN® no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos.

No todos los EI de ACN® obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

DOS TIPOS DE BAC

BAC EN LÍNEA ABIERTA

Las BAC en línea abierta son bonificaciones obtenidas cuando empresarios independientes de su organización (que no están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

BAC GENERACIONALES

Las BAC generacionales son bonificaciones obtenidas cuando empresarios independientes de su organización (que están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

Bonificaciones por adquisición de clientes - Todas las posiciones de mérito

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Patrocinados personalmente	40 €	170 €	240 €
Línea abierta	40 €	130 €	70 €
1ª generación	-	70 €	40 €

Puede ganar una BAC si patrocina a un nuevo EI y este adquiere 7 puntos personales y 3 servicios durante sus primeros 30 días de actividad.
Las BAC se abonan en función de la posición que usted ostente una vez que ACN® acepte el nuevo contrato de EI.

Los TC (Team Coordinators) en America Latina serán considerados como RD (Regional Directors) para el Plan de Retribución Europeo.

Si no se adquieren clientes, ACN® no ofrece retribución alguna. El éxito de los Empresarios Independientes de ACN® no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos. No todos los EI de ACN® obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados. En cada hogar (del tipo que sea), un máximo de dos cuentas por cliente y servicio contará a efectos de la calificación a posiciones de mérito. Los restantes servicios en el mismo hogar contarán únicamente para comisiones.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

BONIFICACIÓN DE CLIENTES PERSONALES



10 puntos = 25 € adicionales por un total de **100 €**

Más **100 €** por cada **10 puntos** adicionales

- ▶ Puedes ganar Bonos de clientes cada mes cuando adquieres clientes personales
- ▶ **Los El nuevos** pueden ganar estos bonos en función de la cantidad de puntos y servicios de clientes que adquieran en sus primeros 30 días
- ▶ **Los El existentes** (que hayan pasado sus primeros 30 días) pueden ganar estos bonos según la cantidad de puntos de clientes adquiridos en el mes calendario.
- ▶ Los puntos de clientes de cualquier país de Europa en el que opera ACN cuentan para este bono.
- ▶ Consulta la Lista de servicios específica de cada país para conocer las reglas de calificación de clientes.
- ▶ *Todos los puntos adquiridos dentro del período promocional contarán para estos bonos.*
- ▶ *El pago de las bonificaciones se realizará la semana siguiente a la calificación obtenida.*

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

COMISIONES MENSUALES EXTRAORDINARIAS

Todos los empresarios independientes pueden obtener comisiones por las compras de servicios realizadas por clientes adquiridos en su downline. Cada servicio tiene asignado un Valor Sujeto a Comisiones (VC). Con el tiempo, la mayor parte de la retribución tendrá su origen en los ingresos residuales por las facturaciones mensuales de sus clientes. La adquisición de clientes es el motor de su negocio, porque crea ingresos duraderos a largo plazo y, si enseña a otras personas a hacer lo mismo, generará ingresos residuales para usted. Consulte la tabla de abajo para más información.

NUEVO

Niveles	Calificaciones	Servicios	IDSeal Guardian Services
Particular	Todas las posiciones	3-15%	3-15%
1	20 puntos personales	3%	5%
2	20 puntos personales	3%	
3	30 puntos personales	3%	
4	30 puntos personales	3%	
5	50 puntos personales	3%	
RVP abierta	RVP o superior*	1½%	3%
	RVP Gold*	2½%	
	RVP Platinum*	3%	
RVP 1ª generación	RVP 1ª generación**	1%	2%
RVP 2ª generación	RVP 2ª generación***	½%	1%
SVP abierta	SVP en línea abierta****	2%	3%
SVP 1ª generación	SVP 1ª generación*****	1%	2%

Comisiones Personales

A medida que vaya adquiriendo clientes personales, usted califica para obtener entre 3 % y 15 % del total de las facturas mensuales de esos clientes. Este porcentaje se calcula según el número total de puntos personales

1-39	puntos personales	=	3%
40-59	puntos personales	=	5%
60-99	puntos personales	=	10%
100-199	puntos personales	=	12%
200+	puntos personales	=	15%

Calificación de comisión de nivel RD 5: los RD ahora deben mantener 50 puntos personales al 1 de enero de 2021 para ser pagados hasta el nivel 5.

*Las comisiones de RVP Platinum en línea abierta, RVP Gold y RVP se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer RVP (o SVP) en su downline.

**Las comisiones de RVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline.

***Las comisiones de RVP de 2ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del tercer RVP (o SVP) de la downline.

****Las comisiones de SVP en línea abierta se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer SVP en su downline.

*****Las comisiones de SVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer SVP de la downline hasta el 5º nivel del segundo SVP de la downline

Nota importante: los porcentajes de comisión se basan en los clientes adquiridos a partir del 1 de marzo de 2015.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

NUEVO

ASOCIACIONES DE SERVICIOS	PC*	VC**	Duración
ACN® SEGURIDAD CIBERNÉTICA EN ASOCIACIÓN CON IDSEAL GUARDIAN			
GUARDIAN - MTH	1	95% del monto mensual***	Vitalicio
GUARDIAN - QTR	3		
GUARDIAN - ANN	5		

* Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

** Commissionable Value (CV): A value is allocated to each Service. Commissions are calculated as a percentage of the CV.

*** Las suscripciones trimestrales y anuales se desglosarán en montos mensuales para fines de comisión.

Los clientes deben tener el servicio instalado para contar para las bonificaciones de clientes.

ASOCIACIONES DE SERVICIOS	PC*	VC**	Duración	
ACN® SEGURIDAD EN ASOCIACIÓN CON SECURITAS DIRECT				
Seguridad doméstica	4	25	Hasta 60 meses	
ACN® EN ASOCIACIÓN CON MÁSMÓVIL NEGOCIOS				
BANDA ANCHA	ADSL hasta 20 MB	2	25	
	FTTH 100 MB			
	FTTH 600 MB	3	30	
MÓVIL	<5GB	0	Hasta 36 meses	
	5GB / 8GB	5		
	20 GB	1		8
	25 GB			

El VC es 100% comisionable.

Los teléfonos móviles adquiridos de forma independiente no serán compensados.

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones.

No recibirá retribución alguna por cualquier servicio adicional que usted o su cliente solicite y que no esté mencionado en este Plan de retribución.

Pedidos realizados en venta directa desde las páginas web de nuestras asociaciones no serán compensadas. Sólo contarán los pedidos realizados desde la página de ACN®.

SERVICIOS ACN®	Tipo de contrato	PC*	VC**	Duración
JOi MOBILE				
JOi S con portabilidad	Compromiso de 12 meses	1	El importe total de la suscripción (excluyendo impuestos) es 100% comisionable	Vitalicio
JOi M con portabilidad		2		
JOi L con portabilidad		3		
JOi XL con portabilidad		0		
JOi Tablet 2GB		1		
JOi Tablet 5GB	Sin compromiso de permanencia	0	El importe total de la suscripción (excluyendo impuestos) es 100% comisionable	Vitalicio
JOi S con portabilidad		1		
JOi M con portabilidad		1		
JOi L con portabilidad		1		
JOi XL con portabilidad		0		
JOi Tablet 2GB	1	1	1	1
JOi Tablet 5GB				

SERVICIOS ACN®	PC*	VC**	Duración
JOi MULTIPLAY RESIDENCIAL			
BANDA ANCHA	Internet FTTH 100MB/ADSL + FIJO - (2P)	2	25
	Internet FTTH 600MB + FIJO - (2P)	3	30
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL 5GB (3P)	2	25
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL 20GB (3P)		
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL >20GB (3P)	3	30
	Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL 5GB (3P)		
	Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL 20GB (3P)		
Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL >20GB (3P)	4	38	
MÓVIL	Línea Móvil Adicional <5GB	0	0
	Línea Móvil Adicional 5/8GB		5
	Línea Móvil Adicional 20GB	1	8
	Línea Móvil Adicional >20GB		

*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

**Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC.



INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

ASOCIACIONES DE SERVICIOS	PC*	VC**	Duración
ACN® EN ASOCIACIÓN CON ALDRO ENERGÍA (RESIDENCIAL)			
Gas + Servicio de gas		25	Hasta 48 meses
Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad	2	20	
Electricidad Indexed Basic + Electricidad Service		15	
Electricidad Indexed Premium + Electricidad Service		25	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de gas	3	35	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Gas Service		30	
Gas + Electricidad Indexed Premium + Gas Service	4	40	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad	3	35	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Electricidad Service		45	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad + Servicio de gas	4	40	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Elec Service + Gas Service		50	
Gas + Electricidad Indexed Premium + Electricidad Service + Gas Service	5	50	

El VC es 100% comisionable.

Tarifa de acceso	Consumo KWH/año	PC*	VC**	Duración
ACN® EN ASOCIACIÓN CON ALDRO ENERGÍA (BUSINESS)				
ELECTRICIDAD PREMIUM				
2.0A / 2.0DHA	Cualquiera	2	25	36 meses
2.1A / 2.1DHA		3	40	
=> 3.0A	<20.000	4	80	60 meses
	20.000 - <100.000		120	
	=> 100.000			
GAS PREMIUM				
3.1	0 - <5.000	1	12	36 meses
3.2	5.000 - <50.000	3	40	
3.3	50.000 - <100.000	4	60	60 meses
3.4	=> 100.000		100	
	Servicio	PC*	VC**	Duración
Electricidad	Exprés 24	1	5	60 meses
	Exprés Plus		10	
Gas	Premium	2	25	
			15	
ELECTRICIDAD INDEX BASIC CON SERVICIO				
2.0A / 2.0DHA	Cualquiera	1	10	36 meses
2.1A / 2.1DHA		1	15	
=> 3.0A	<20.000	3	40	60 meses
	20.000 - <100.000		100	
	=> 100.000			

COMUNIDAD DE PROPIETARIOS. Se aplicará el mismo plan de compensación que en PYMES o Negocios.

El VC es 100% comisionable.

Las Comunidades de Propietarios sólo pueden contratar Servicio Luz Exprés 24

*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución

**Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC. asignado

Sólo los servicios enumerados anteriormente son compensados.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

ASOCIACIONES DE SERVICIOS		PC*	VC**
ACN® EN ASOCIACIÓN CON BIBE CORREDORES DE SEGUROS			
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS*		
HOGAR	<70	0	0
	70-179	1	6
	180-269	2	15
	270-419	3	20
	≥420	4	30
VIDA	<120	0	0
	120-219	1	10
	220-349	3	15
ASISTENCIA FAMILIAR	≥350	4	25
	<70	0	0
	70-109	0	5
	110-189	1	8
SALUD	≥190	2	10
	<330	0	0
	330-479	1	10
DENTAL	≥480	2	15
	<84	0	0
	84-119	0	4
PYME & COMERCIO & COMUNIDADES	≥120	1	6
	<340	0	0
	340-549	3	20
RESPONSABILIDAD CIVIL	550-1,799	4	40
	≥1,800	4	100
	<250	0	0
	250-299	2	10
	300-499	2	15
	≥500	4	35

ASOCIACIONES DE SERVICIOS		PC*	VC**
ACN® EN ASOCIACIÓN CON BIBE CORREDORES DE SEGUROS			
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS*		
AUTO	<120	0	0
	120-209	1	5
	210-339	2	10
	340-549	2	15
	550-919	3	20
	≥920	4	35
VAN	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	1	10
	450-699	2	15
MOTOR	700+	3	20
	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	2	10
	450-699	2	15
	700+	3	20

*Cuota excluyendo IVA e impuestos de seguros.

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

PROMOCIONES MENSUALES



BONIFICACIÓN PROMOCIONAL JOI MULTIPLAY

Pedidos 3P:

Gane **50€** por cada **nuevo cliente**.
Gane **250€** por cada **3 nuevos clientes**.

- Los pedidos **3P Fibra + Fijo + Móvil** cuentan para este bono
- Los pedidos deben de estar **instalados**
- El cliente debe adquirirse dentro **del mes calendario**
- Para esta bonificación sólo contarán los pedidos por los cuales se obtengan puntos
- Este bono se pagará al **final del mes siguiente**

INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA
En vigor el 1 de mayo, 2021
ES - CP - 031

BONIFICACIÓN POR RAPIDEZ PARA EI



EI

**BONIFICACIÓN POR RAPIDEZ PARA EI
ETL EN LOS PRIMEROS 30 DÍAS**

DEBE ESTAR CALIFICADO PARA QC.

Los empresarios de cualquier país de la UE deben tener
fecha de inicio dentro **del mes calendario**
para poder alcanzar este bono.

GANARÁ **250€**

- ▶ Cualquier EI de cualquier país de la UE con una fecha de inicio dentro del mes calendario puede intentar alcanzar los bonos.
- ▶ Se trata de una bonificación que se gana UNA VEZ y que se puede adquirir dentro del plazo de calificación de un EI que acabe de empezar.
- ▶ Esta bonificación se suma a las promociones de bonificación para los clientes.