

Inicio de la actividad

¡Le damos la bienvenida a la familia ACN®! Nos complace enormemente que haya decidido unirse a esta oportunidad que le cambiará la vida. Usted mismo sentará las bases para su propia historia personal de éxito. Iniciar la actividad con ACN® es mucho más fácil de lo que cree. ¡Realice estos sencillos pasos y su nueva vida empezará hoy mismo!



Su guía paso a paso hacia el ÉXITO

1 ESTABLECER EL NEGOCIO

- Cumplimente el **Contrato de Empresario Independiente**, disponible en www.acn.com, y abone la cuota inicial.
- Utilice el enlace de la Oficina virtual en el sitio web myacn.acninc.com para iniciar sesión en el sitio web de la Oficina virtual. A continuación, vaya al enlace ¿Es la primera vez que inicia sesión? para crear la contraseña password

2 ESTABLECER OBJETIVO

El primer mes es crucial. Su objetivo debe ser alcanzar como mínimo el nivel de Customer Qualified IBO (CQ) o Executive Team Leader (ETL). Para ver información sobre las bonificaciones promocionales de este mes, consulte el documento de las bonificaciones promocionales, situado en la Oficina virtual.

CQ

EI CUSTOMER QUALIFIED

Para convertirse en EI Customer Qualified hay que tener como mínimo 8 puntos personales con al menos 4 servicios

Ejemplo:

USTED

PUNTOS	8
SERVICIOS	4

ETL

EXECUTIVE TEAM LEADER

Para convertirse en ETL hay que tener como mínimo un total de 30 puntos de cliente con un mínimo de 15 puntos de cliente downline

Ejemplo:

USTED

Personal y Downline

30 Total Puntos de Clientes

3 INICIAR EL NEGOCIO

Objetivos

- **ADQUIERA los primeros CLIENTES y SOCIOS**
- Sea un ejemplo a seguir para su equipo
- ¡Diviértase y disfrute!

Importante:

- **Sea un producto del producto.** Elija entre los productos y servicios disponibles en su país que le gusten y conviértase en su primer cliente. Vaya a su **Tienda virtual personalizada** para ver información general sobre todos los productos y servicios disponibles en su país.
- Cree su lista de contactos con las personas a las que piensa abordar. Piense en personas conocidas que pudieran estar interesadas en convertirse en cliente o en unirse a su equipo en calidad de empresario independiente (EI). Elabore una lista de todas las personas que conoce. No establezca quién cree que estará interesado o no, tan solo elabore la lista.

4 HAGA CRECER SU NEGOCIO 100% Digital

En estos tiempos excepcionales, es importante mantener la atención en lo que realmente importa. La mentalidad no ha cambiado, el marco es donde estamos ahora: 100% digital.

Focalízate en lo importante y define tu misión. ACN está más fuerte que nunca y estamos seguros de que nuestros EI alrededor del mundo están haciendo las cosas correctamente, de manera digital.

Aprovecha esta oportunidad para level up tus habilidades en crear interés, presentar, enlistar, capacitar y adquirir clientes.



5 ESTAR AL DÍA DE LOS TEMAS DE ACN®

Puede encontrar casi todo lo necesario en la Oficina virtual y en la comunidad de IBO. Asegúrese de consultar su correo electrónico a diario para recibir actualizaciones de **ACN NEWS**. Se trata de mensajes que contienen información fundamental para su negocio. Únase a la conversación e implíquese con ACN a través de:



Su cuota mensual de soporte comercial incluye el paquete de Smart Management Tools para hacer que su negocio sea aún más eficaz:



Sitio web personal ACN



Informes de downline



Avisos ACN

Encontrará más información en la sección **Herramientas** de la **Oficina virtual**.

CONFORMIDAD: para ACN, el cumplimiento con la ley, los principios de ética y la integridad son elementos prioritarios en cada una de las decisiones corporativas, sobre canales de venta y de los consumidores que toma. **CUMPLIMIENTO DEL EI CON LA NORMATIVA DE LA VENTA DIRECTA:** ACN exige que todos los EI cumplan las detalladas políticas y procedimientos que implementan los equipos jurídico y de conformidad. Una infracción resulta en medidas disciplinarias, entre las que se incluyen la posibilidad de desactivación y pérdida de retribución. Los EI deben adquirir clientes para poder calificar y progresar por las distintas posiciones de mérito de ACN. Los EI pueden crear equipos de venta, aunque la generación de downline no resulta en retribuciones. ACN ofrece retribución únicamente cuando se adquieren clientes.

