

PLAN WYNAGRODZEŃ

Szansa ACN została stworzona po to, aby pomóc Ci w rozwijaniu działalności, która dostarczy zarówno szybkiego, jak i długotrwałego zysku. Każdy nowy Niezależny Przedsiębiorca (NP) powinien dokładnie zapoznać się z Planem Wynagrodzeń. Im lepiej go poznasz, tym lepiej będziesz mógł go wykorzystać.

POZYCJE I KWALIFIKACJE

Niezależny Przedsiębiorca może zdobyć w ACN jedną pozycję początkową i sześć pozycji wypracowanych. Trenerzy Zespołu (TZ) i wyżej mogą zdobywać pozycje wypracowane poprzez pozyskiwanie klientów. Aby uzyskać więcej informacji, prosimy odwołać się do tabelki poniżej.

ZOSTAŃ ZAKWALIFIKOWANYM TRENEREM ZESPOŁU (zTZ)

Aby zostać zakwalifikowanym Trenerem Zespołu (zTZ) musisz pozyskać i utrzymać co najmniej 6 Klient-punktów.

JAK MOŻESZ ZARABIAĆ PIENIĄDZE

- 1 SPRZEDAŻ DETALICZNA
- 2 PREMIE
- 3 PROWIZJE

AK ZDOBYĆ POZYCJE WYPRACOWANE

ZTZ
ZAKWALIFIKOWANY TRENER ZESPOŁU

Aby zostać zTZ, musisz mieć co najmniej **6 punktów** osobistych.

Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN nie jest gwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy osiągną zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu.

STZ
STARSZY TRENER ZESPOŁU

Musisz mieć co najmniej **6 punktów** osobistych.

20 punktów w Twoim zespole (osobiste i ze struktury podrzędnej)

Co najmniej **20** Punktów Zespołowych; nie więcej niż po **10** punktów z jednej sekcji jest wliczanych do kwalifikacji.

Przykład:

SKZ
STARSZY KIEROWNIK ZESPOŁU

Musisz mieć co najmniej **6 punktów** osobistych.

60 punktów w Twoim zespole (osobiste i ze struktury podrzędnej)

Co najmniej **60** Punktów Zespołowych; nie więcej niż po **25** punktów z jednej sekcji jest wliczanych do kwalifikacji.

Przykład:

MZ
MENEDŻER ZESPOŁU

Musisz mieć co najmniej **6 punktów** osobistych.

400 punktów w Twoim zespole (osobiste i ze struktury podrzędnej)

Co najmniej **400** Punktów Zespołowych; nie więcej niż po **150** punktów z jednej sekcji jest wliczanych do kwalifikacji.

Przykład:

DR
DYREKTOR REGIONALNY

6 punktów

Co najmniej **2 MZ** plus **1 SKZ** w 3 odrębnych sekcjach (na dowolnym poziomie)

Obowiązuje od 1 listopada 2016

WR
WICEPREZES REGIONALNY

6 punktów

Co najmniej **4 MZ** w 4 odrębnych sekcjach (na dowolnym poziomie)

Minimalna suma miesięcznych faktur klientów: 125 000 zł (limit: 50,000 zł w sekcji)

Obowiązuje od 1 listopada 2016

SW
STARSZY WICEPREZES

6 punktów

Co najmniej **2 WR**, **1 DR** i **3 MZ** w 6 odrębnych sekcjach (na dowolnym poziomie)

Minimalna suma miesięcznych faktur klientów: 625 000 zł (limit: 210,000 zł w sekcji)

Obowiązuje od 1 listopada 2016

ABY OTRZYMYWAĆ WYNAGRODZENIE, ZTZ I WYŻEJ MUSZĄ POSIADAĆ CO NAJMNIEJ 6 PUNKTÓW OSOBISTYCH.

PLAN WYNAGRODZEŃ

DWA RODZAJE PPK

PPK W LINII OTWARTEJ

Są to premie przyznawane w sytuacji, kiedy NP w Twojej organizacji (który nie osiągnął Twojej wypracowanej pozycji) pomoże nowemu TZ zakwalifikować się w ciągu pierwszych 30 dni działalności nowego TZ.

PPK GENERACYJNE

Są to premie przyznawane w sytuacji, kiedy NP (na takiej samej pozycji jak Ty) w Twojej organizacji pomoże nowemu TZ zakwalifikować się w ciągu pierwszych 30 dni działalności nowego TZ. Otrzymane wynagrodzenie zależy od posiadanej pozycji oraz od pozycji NP, który pozyskał nowego zTZ.

Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN nie jest gwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy osiągają zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu.

Premie za Pozyskanie Klientów - wszystkie pozycje wypracowane

	STZ	SKZ	MZ	DR	WR	SW
	Starszy Trener Zespołu	Starszy Kierownik Zespołu	Menedżer Zespołu	Dyrektor Regionalny	Wiceprezes Regionalny	Starszy Wiceprezes
Osobiście sponsorowani	85 zł	215 zł	555 zł	640 zł	725 zł	770 zł
Linia otwarta	85 zł	130 zł	340 zł	85 zł	85 zł	45 zł
1 generacja	-	-	85 zł	-	30 zł	30 zł
2 generacja	-	-	-	-	20 zł	-

PPK można zdobyć pozyskując nowego TZ, który zdobędzie 6 punktów w ciągu pierwszych 30 dni swojej działalności. PPK jest wyliczane w oparciu o pozycję posiadaną przez Ciebie w dniu zaakceptowania przez ACN Umowy z nowym NP.

Firma ACN nie gwarantuje dochodów w przypadku braku pozyskiwanych klientów. Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN nie jest zagwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy ACN osiągają zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu. Co najwyżej 2 konta przypisane jednemu klientowi i jednemu typowi usługi w ramach jednego gospodarstwa domowego będą wliczane do kwalifikacji na pozycje. Dodatkowe usługi dla tego samego gospodarstwa domowego nie będą wliczane do kwalifikacji na pozycje, a jedynie do prowizji.

PROWIZJE MIESIĘCZNE

PROWIZJE MIESIĘCZNE

Trenerzy Zespołu i wyżej mogą otrzymywać prowizje od Produktów i Usług ACN zakupionych przez klientów pozyskanych przez NP w ich strukturze podległej. Wartość prowizyjna (WP) jest przypisana do każdego produktu i usługi. Szczegółowe informacje znajdują się w dokumencie Lista produktów i usług. Prowizje są wyliczane jako wartości procentowe WP. Prowizje za produkty wypłacane są w kolejnym miesiącu, prowizje za usługi wypłacane są do trzech miesięcy. Otrzymany procent prowizji zależy od poziomu struktury. Aby uzyskać więcej informacji na ten temat, prosimy odwołać się do poniższej tabelki „Struktura prowizji miesięcznych”.

Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN nie jest gwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy osiągają zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu.

Poziomy	Kwalifikacje	Produkty	Usługi
Osobisty	Wszystkie pozycje*	20%*	1-10%**
1	20 osobistych pkt / STZ	3%	1/4%
2	20 osobistych pkt / STZ	3%	1/4%
3	20 osobistych pkt / STZ	3%	1/4%
4	30 osobistych pkt / SKZ	4%	1/2%
5	30 osobistych pkt / SKZ	6%	1%
6	40 osobistych pkt / MZ	8%	2%
7	40 osobistych pkt / MZ	10%	7%
Linia otwarta MZ	MZ i wyżej	2%	1/2%
Linia otwarta DR	DR i wyżej	4%	1%
DR 1 generacji	DR i wyżej	2%	-
Linia otwarta WR	WR i wyżej	5%	1 1/2%
WR 1 generacji	WR i wyżej	3%	1%
WR drugiej generacji	WR i wyżej	2%	1/2%
Otwarta linia SW	SW	4%	1%
SW 1 generacji	SW	2%	1/2%

* Tylko sprzedaż detaliczna.

**Prowizje indywidualne

Pozyskując osobiście klientów, możesz zakwalifikować się do otrzymywania pomiędzy 1% a 10% miesięcznych rachunków tych klientów. Procent otrzymywanych prowizji zależy od liczby posiadanych osobistych punktów klienckich.

1-19	punktów osobistych =	1%
20-29	punktów osobistych =	3%
30-39	punktów osobistych =	5%
40+	punktów osobistych =	10%

Ważne: punkty są przyznawane w oparciu o Plan Wynagrodzeń obowiązujący w kraju Klienta. Miesięczne prowizje naliczane są po dwóch - trzech miesiącach.