

PLAN WYNAGRODZEŃ

POLSKA
Obowiązuje od 1 stycznia 2019
PL - CP - 001

Szansa ACN® została stworzona po to, aby pomóc Ci w rozwijaniu działalności, która dostarczy zarówno szybkiego, jak i długotrwałego zysku. Każdy nowy Niezależny Przedsiębiorca (NP) powinien dokładnie zapoznać się z Planem Wynagrodzeń. Im lepiej go poznasz, tym lepiej będziesz mógł go wykorzystać.

ZOSTAŃ CUSTOMER QUALIFIED NP (CQ)

Aby zostać Customer Qualified NP (CQ) należy pozyskać i utrzymać co najmniej 7 osobistych punktów klienckich i 3 usług.

JAK ZDOBYĆ POZYCJE WYPRACOWANE

CQ	SKZ	DR	WR	SW
<p>CUSTOMER QUALIFIED NP</p> <p>Aby zostać customer qualified NP (CQ) musisz mieć co najmniej 7 punktów osobistych oraz co najmniej 3 usług</p> <p>Przykład:</p>	<p>STARSZY KIEROWNIK ZESPOŁU</p> <p>15 punktów osobistych, 5 Usług 10 CQ w co najmniej trzech odrębnych sekcjach</p> <p>Przykład: 15 Punktów</p> <p>LUB</p> <p>60 Punktów Osobistych</p>	<p>DYREKTOR REGIONALNY</p> <p>600 punktów grupowych (maksymalnie 200 z jednej sekcji)</p> <p>Przykład: 15 Punktów</p>	<p>WICEPREZES REGIONALNY</p> <p>4 sekcje DR na dowolnym poziomie oraz 3000 punktów grupowych (maksymalnie 1000 punktów w jednej sekcji)</p> <p>Przykład: 15 Punktów</p>	<p>STARSZY WICEPREZES</p> <p>2 sekcje WR i 4 sekcje DR oraz co najmniej 825 000 zł (maksymalnie 350 000 zł z jednej sekcji)</p> <p>Przykład: 15 Punktów</p>
		<p>RD MUSI POSIADAĆ</p> <p>15 Punktów Osobistych i 5 Usług</p> <p>ABY OTRZYMYWAĆ WYNAGRODZENIE ZA POZYCJE</p>	<p>WR MUSI POSIADAĆ</p> <p>15 Punktów Osobistych i 5 Usług</p> <p>ABY OTRZYMYWAĆ WYNAGRODZENIE ZA POZYCJE</p>	<p>SW MUSI POSIADAĆ</p> <p>15 Punktów Osobistych i 5 Usług</p> <p>ABY OTRZYMYWAĆ WYNAGRODZENIE ZA POZYCJE</p>
		<p>3000 punktów grupowych (maksymalnie 1000 punktów w jednej sekcji)</p>	<p>3000 punktów grupowych (maksymalnie 1000 punktów w jednej sekcji)</p>	<p>825 000 zł suma miesięcznych faktur klientów (maksymalnie 350 000 zł z jednej sekcji)</p>
		<p>475 000 zł suma miesięcznych faktur klientów (maksymalnie 200 000 zł z jednej sekcji)</p>	<p>475 000 zł suma miesięcznych faktur klientów (maksymalnie 200 000 zł z jednej sekcji)</p>	<p>625 000 zł suma miesięcznych faktur klientów (maksymalnie 250 000 zł z jednej sekcji)</p>

Do kwalifikacji wliczane są tylko usługi, za które przyznawane są punkty.

Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN® nie jest gwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy osiągają zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu.

PLAN WYNAGRODZEŃ

POLSKA
Obowiązuje od 1 stycznia 2019
PL - CP - 001

DWA RODZAJE PPK

PPK W LINII OTWARTEJ

Są to premie przyznawane w sytuacji, kiedy NP w Twojej organizacji (który nie osiągnął Twojej wypracowanej pozycji) pomoże nowemu NP zakwalifikować się w ciągu pierwszych 30 dni działalności nowego NP.

PPK GENERACYJNE

PPK generacyjne są przyznawane w sytuacji, kiedy NP w Twojej organizacji, który jest pod NP na pozycji takiej samej lub wyższej niż Twoja, pozyska klientów i zakwalifikuje się w ciągu 30 dni od swojej daty startowej.

Premie za Pozyskanie Klientów - wszystkie pozycje wypracowane

	SKZ	DR	WR	SW
	Starszy Kierownik Zespołu	Dyrektor Regionalny	Wiceprezes Regionalny	Starszy Wiceprezes
Osobiście Sponsorowani	130 zł	470 zł	555 zł	600 zł
Linia Otwarta	130 zł	340 zł	85 zł	45 zł
1 Generacja	-	85 zł	30 zł	30 zł

PPK można zdobyć pozyskując nowego NP, który zdobędzie 7 osobistych punktów klienckich i 3 Usług w ciągu pierwszych 30 dni swojej działalności.

PPK jest wypłacana w oparciu o pozycję posiadaną przez Ciebie w dniu zaakceptowania przez ACN® Umowy z nowym NP.

Firma ACN® nie gwarantuje dochodów w przypadku braku pozyskiwanych klientów. Sukces Niezależnego Przedsiębiorcy ACN® nie jest zagwarantowany, ale w pełni uzależniony od osobistych starań. Nie wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy ACN® osiągają zyski i nikomu nie można zagwarantować odniesienia sukcesu. Co najwyżej 2 konta przypisane jednemu klientowi i jednemu typowi Usług w ramach jednego gospodarstwa domowego będą wliczane do kwalifikacji na pozycje. Dodatkowe Usługi tego samego gospodarstwa domowego nie będą wliczane do kwalifikacji na pozycje, a jedynie do prowizji.

PLAN WYNAGRODZEŃ

POLSKA
Obowiązuje od 1 stycznia 2019
PL - CP - 001

PROWIZJE MIESIĘCZNE

Wszyscy Niezależni Przedsiębiorcy mogą otrzymywać prowizje od Usług ACN® zakupionych przez klientów pozyskanych przez innych NP w ich strukturze podległej. Wartość prowizyjna (WP) jest przypisana do każdej usługi. Z czasem większość wynagrodzenia Niezależnego Przedsiębiorcy będzie pochodziła z tytułu stałego dochodu z prowizji od rachunków klientów. Pozyskiwanie klientów to podstawa działalności NP. W ten sposób tworzy się długoterminowy zysk. Ucząc innych jak pozyskiwać klientów, Niezależny Przedsiębiorca wypracowuje zysk rezydualny dla siebie. Więcej informacji w tabelce poniżej.

Poziomy	Kwalifikacje		Usług
Osobisty	Wszystkie pozycje		1-10%
	Od stycznia 2019	Od kwietnia 2019	
1	20 punktów osobistych lub SKZ	10 punktów osobistych	¼%
2	20 punktów osobistych lub SKZ	10 punktów osobistych	¼%
3	20 punktów osobistych lub SKZ	25 punktów osobistych	¼%
4	30 punktów osobistych lub SKZ	25 punktów osobistych	½%
5	30 punktów osobistych lub SKZ	50 punktów osobistych	3%
6	40 punktów osobistych lub DR	50 punktów osobistych	5%
7	40 punktów osobistych lub DR	60 punktów osobistych	8%
WR Open	WR i wyżej*		1½%
	WR Gold*		2½%
	WR Platinum*		3%
WR 1-szej generacji	1 generacja WR**		1%
WR 2-giej generacji	2 generacja WR***		½%
SW Open	Linia otwarta SW****		2%
SW 1-szej generacji	1 generacja SW*****		1%

Prowizje indywidualne

Pozyskując osobiście klientów, możesz zakwalifikować się do otrzymywania pomiędzy 1% a 10% miesięcznych rachunków tych klientów. Procent otrzymywanych prowizji zależy od liczby posiadanych osobistych punktów klienckich.

Styczeń	Kwiecień
1-19	1-29 punktów osobistych = 1%
20-29	30-39 punktów osobistych = 3%
30-39	40-59 punktów osobistych = 5%
40+	60+ punktów osobistych = 10%

*Prowizje w linii otwartej WR Platinum, WR Gold i WR są wypłacane od faktur klientów poniżej twojego 7 poziomu, aż do 7 poziomu pierwszego WR (lub SW) w Twojej strukturze podrzędnej.

**Prowizje dla WR 1-szej generacji są wypłacane od faktur klientów od 8 poziomu pierwszego WR (lub SW) w strukturze podrzędnej aż do 7 poziomu drugiego WR (lub SW) w strukturze podrzędnej.

***Prowizje dla WR 2-giej generacji są wypłacane od faktur klientów od 8 poziomu drugiego WR (lub SW) w strukturze podrzędnej aż do 7 poziomu trzeciego WR (lub SW) w strukturze podrzędnej.

****Prowizje w linii otwartej SW są wypłacane od faktur klientów poniżej twojego 7 poziomu, aż do 7 poziomu pierwszego SW w Twojej strukturze podrzędnej.

*****Prowizje dla SW 1-szej generacji są wypłacane od faktur klientów od 8 poziomu pierwszego SW w strukturze podrzędnej aż do 7 poziomu drugiego SW w strukturze podrzędnej.

Ważne: prowizje są naliczane od klientów pozyskanych przed 31 marca 2019 r.