

# COMPENDIO DEL PIANO PROVISIONALE

L'Opportunità ACN è stata creata al fine di aiutarti ad avviare un'attività, dalla quale tu possa percepire un reddito immediato e a lungo termine. In quanto nuovo Imprenditore Indipendente, dovresti prefiggerti l'obiettivo di imparare a conoscere il Piano provvisionale dettagliatamente: quanto più approfonditamente lo comprendi, tanto meglio saprai farlo funzionare a tuo vantaggio.

## POSIZIONI E QUALIFICHE

ACN offre agli Imprenditori due posizioni di partenza e sei posizioni per avanzamento. I Team Trainer (TT) e qualifiche superiori possono qualificarsi per le posizioni per avanzamento mediante l'acquisizione di clienti. Per maggiori dettagli, consulta la panoramica qui sotto riportata.

## DIVENTARE UN TEAM TRAINER QUALIFICATO (TTQ)

Per diventare un Team Trainer Qualificato dovrai acquisire e ritenere un minimo di 6 punti cliente personali.

## COME PERCEPIRE DEI PROFITTI

- 1 **VENDITE AL DETTAGLIO**
- 2 **BONUS**
- 3 **PROVVIGIONI**

## COME QUALIFICARSI PER LE POSIZIONI PER AVANZAMENTO

**TTQ** TEAM TRAINER QUALIFICATO

Per diventare un Team Trainer Qualificato devi avere un minimo di **6** punti personali.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

**ETT** EXECUTIVE TEAM TRAINER

Devi avere un minimo di **6** punti personali.

**20**  
Punti totali nel tuo team (personali e downline)

Un minimo di **20** punti team, fino a **10** punti per colonna contano ai fini della qualifica.

**Esempio:**

**ETL** EXECUTIVE TEAM LEADER

Devi avere un minimo di **6** punti personali.

**60**  
Punti totali nel tuo team (personali e downline)

Un minimo di **60** punti team, fino a **25** punti per colonna contano ai fini della qualifica.

**Esempio:**

**TC** TEAM COORDINATOR

Devi avere un minimo di **6** punti personali.

**400**  
Punti totali nel tuo team (personali e downline)

Un minimo di **400** punti team, fino a **150** punti per colonna contano ai fini della qualifica.

**Esempio:**

**RD** REGIONAL DIRECTOR

6 punti

Almeno **2 TC** e **1 ETL** in 3 colonne separate (a qualsiasi livello)

*In vigore dal 1/11/2016*

**RVP** REGIONAL VICE PRESIDENT

6 punti

Almeno **4 TC** in 4 colonne separate (a qualsiasi livello)

**Fatturazione minima mensile della downline: 60.000 €**  
(limite: 25.000 € per colonna)

*In vigore dal 1/11/2016*

**SVP** SENIOR VICE PRESIDENT

6 punti

Almeno **2 RVP**, **1 RD** e **3 TC** in 6 colonne separate (a qualsiasi livello)

**Fatturazione minima mensile della downline: 300.000 €**  
(limite: 100.000 € per colonna)

*In vigore dal 1/11/2016*

PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE PER AVANZAMENTO, I TTQ E QUALIFICHE SUPERIORI DEVONO RITENERE 6 PUNTI PERSONALI

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

## DUE TIPI DI CAB

### CAB DI LINEA APERTA

Questi sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (che non hanno ancora raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) aiutano i loro TT neo-sponsorizzati a qualificarsi entro i loro primi 30 giorni di attività.

### CAB GENERAZIONALI

Questi sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (che hanno raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) aiutano i loro TT neo-sponsorizzati a qualificarsi entro i loro primi 30 giorni di attività. L'importo che percepisci dipende dalla tua posizione per avanzamento e da quella degli Imprenditori interposti fra te e il nuovo TTQ.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

## Bonus Acquisizione Clienti - Tutte le posizioni per avanzamento

	ETT Executive Team Trainer	ETL Executive Team Leader	TC Team Coordinator	RD Regional Director	RVP Regional Vice President	SVP Senior Vice President
Sponsorizzati personalmente	40 €	100 €	260 €	300 €	340 €	360 €
Linea aperta	40 €	60 €	160 €	40 €	40 €	20 €
1ª Generazione	-	-	40 €	-	15 €	15 €
2ª Generazione	-	-	-	-	10 €	-

Puoi percepire un CAB se sponsorizzi un nuovo TT che acquisisce 6 punti cliente entro i suoi primi 30 giorni di attività. I CAB vengono pagati in base alla posizione che detieni quando ACN accetta il Contratto del nuovo Imprenditore.

ACN eroga i pagamenti esclusivamente se sono stati acquisiti clienti. Il successo nell'attività di Imprenditore ACN non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di Imprenditore ACN; non tutti gli Imprenditori ACN realizzano profitti. Un massimo di 2 account per cliente e servizio nella medesima abitazione (di qualunque tipo) possono contare ai fini della qualifica. I servizi supplementari nella medesima abitazione non conterranno ai fini della qualifica, ma varranno solo per il calcolo delle provvigioni.

# COMPENDIO DEL PIANO PROVVISIONALE

## REDDITO PROVVISIONALE MENSILE ESTESO (PROVVIGIONI ESTESE)

Team Trainer e qualifiche superiori possono percepire provvigioni sugli acquisti di Prodotti e Servizi da parte dei clienti nelle loro downline. Un Valore provvisionale (CV) è assegnato a ogni Prodotto e Servizio. Consulta l'Elenco Prodotti e Servizi per tutti i dettagli. Le provvigioni sono calcolate come una percentuale del CV. Le provvigioni per i prodotti sono versate il mese successivo, mentre le provvigioni per i servizi sono versate fino a tre mesi in arretrato. La percentuale percepita varia secondo il livello occupato nel Piano provvisionale. Per maggiori informazioni, consulta la tabella sottostante 'Struttura delle provvigioni mensili'.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

Livelli	Qualifiche	Prodotti di consumo	Servizi
Personale	Tutte le posizioni*	20%*	1-10%**
1	20 pts personali / ETT	3%	1/4%
2	20 pts personali / ETT	3%	1/4%
3	20 pts personali / ETT	3%	1/4%
4	30 pts personali / ETL	4%	1/2%
5	30 pts personali / ETL	6%	1%
6	40 pts personali / TC	8%	2%
7	40 pts personali / TC	10%	7%
Linea aperta TC	TC o qualifica superiore	2%	1/2%
Linea aperta RD	RD o qualifica superiore	4%	1%
RD di 1ª generazione	RD o qualifica superiore	2%	-
Linea aperta RVP	RVP o qualifica superiore	5%	1 1/2%
RVP di 1ª generazione	RVP o qualifica superiore	3%	1%
RVP di 2ª generazione	RVP o qualifica superiore	2%	1/2%
Linea aperta SVP	SVP	4%	1%
SVP di 1ª generazione	SVP	2%	1/2%

\*Solo ordini al dettaglio.

### \*\*Provvigioni personali

Con l'acquisizione di clienti personali sei qualificato a percepire tra 1% e 10% delle loro fatture mensili. Questa percentuale si basa sul numero totale di punti clienti personali.

1-19	punti personali	=	1%
20-29	punti personali	=	3%
30-39	punti personali	=	5%
40+	punti personali	=	10%

**Nota importante:** ai clienti acquisiti in altri paesi si applica il Piano provvisionale specifico del paese. I rapporti relativi alle fatture mensili si riferiscono a un ciclo di fatturazione precedente di 2 fino a 3 mesi