

PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

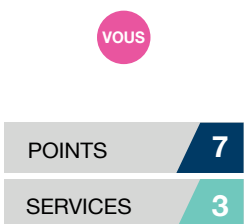

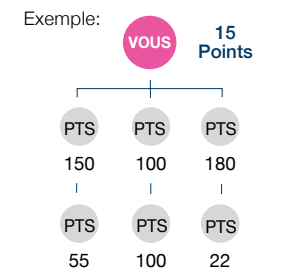
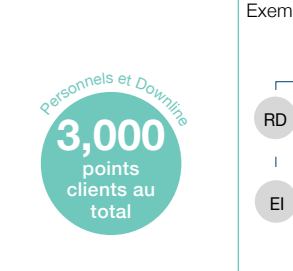
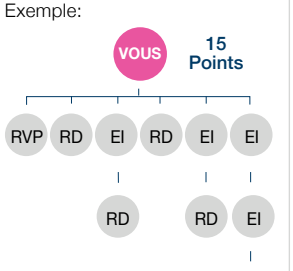
FRANCE
En vigueur à partir du 1er octobre, 2020
FR - CP - 012

Tout l'intérêt de l'Opportunité ACN® est de vous permettre de développer une activité qui vous procure des revenus non seulement immédiats mais aussi à long terme. En tant que nouvel Entrepreneur Indépendant (EI), vous devez vous fixer l'objectif de connaître le Plan de commissionnement dans le détail. Mieux vous le comprendrez, mieux vous saurez en tirer le maximum.

DEVENIR EI CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Pour devenir EI Customer Qualified (CQ), vous devez acquérir et conserver au moins 7 points clients et 3 services.

COMMENT AVANCER DANS LES POSITIONS ACQUISES

CQ	ETL	RD	RVP	SVP
EI CUSTOMER QUALIFIED Pour devenir EI Customer Qualified vous devez avoir au moins 7 points personnels et au minimum 3 services Exemple: 	EXECUTIVE TEAM LEADER Pour devenir un ETL, vous devez avoir au moins 30 points personnels / de groupe avec un minimum de 7 points personnels avec 3 services Exemple: 	REGIONAL DIRECTOR 600 points de groupe (max : 200 par branche) Exemple: 	RVP REGIONAL VICE PRESIDENT 3,000 points clients au total (max : 750 par branche) Exemple: 	SVP SENIOR VICE PRESIDENT 2 branches RVP et 4 branches RD avec 400,000 € (max : 175,000 € par branche) Exemple: 
DEVENEZ CQ AVEC: POINTS 5 SERVICES 2	PROMOTION DE CE MOIS!	LE RD DOIT CONSERVER VOUS 15 Points Personnels et SERVICES 5 POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES	LE RVP DOIT CONSERVER VOUS 15 Points Personnels et SERVICES 5 POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES	LE SVP DOIT CONSERVER VOUS 15 Points Personnels et SERVICES 5 POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES

Seuls les services qui portent les points compteront pour la qualification.

La réussite n'est en aucun cas assurée aux Entrepreneurs Indépendants mais est le résultat direct de leurs efforts individuels. Les Entrepreneurs Indépendants ACN® n'ont pas la garantie de pouvoir réaliser un quelconque profit et la réussite ne leur est en aucun cas assurée.

PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

FRANCE
En vigueur à partir du 1er octobre, 2020
FR - CP - 012

DEUX TYPES DE PAC

PAC EN LIGNE OUVERTE

Les PAC en ligne ouverte désignent les primes qui vous sont versées en récompense du soutien apporté par les EI de votre organisation (qui n'ont pas atteint la position que vous avez acquise) à leurs nouveaux EI parrainés pour que ceux-ci puissent se qualifier au cours de leurs 30 premiers jours d'activité.

PAC GENERATIONNELLES

Les PAC générationnelles désignent les primes qui vous sont versées lorsque des EI dans votre organisation — qui relèvent d'un EI ayant acquis les mêmes positions (ou supérieure) que vous avez atteintes — acquièrent des clients et se qualifient dans les 30 premiers jours de leur date d'entrée en activité.

Primes d'Acquisition Clients - Toutes positions acquises

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Parrainés directement	40 €	170 €	240 €
Ligne ouverte	40 €	130 €	70 €
1re génération	-	70 €	40 €

Vous pouvez percevoir une PAC si vous parrainez un nouvel EI et que celui-ci acquiert 7 points clients personnels et 3 services au cours de ses 30 premiers jours d'activité.
Les PAC sont versées en fonction de la position que vous détenez une fois qu'ACN® accepte le contrat du nouvel EI.

Les Team Coordinators de l'Amérique latine compteront comme les Régional Directors du plan de commissionnement européen.

Aucune rémunération n'est versée par ACN® sans acquisition préalable de clients. La réussite n'est en aucun cas assurée aux Entrepreneurs Indépendants ACN® mais est le résultat de leurs efforts individuels.
Les Entrepreneurs Indépendants ACN® n'ont pas la garantie de pouvoir réaliser un quelconque profit et la réussite ne leur est en aucun cas assurée. Un maximum de 2 comptes par client et service pour le même foyer (quel que soit le foyer) sera pris en compte pour les qualifications aux positions. Les services supplémentaires pour un même foyer ne seront pas pris en compte pour les qualifications, mais seulement pour les commissions.

PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

FRANCE
En vigueur à partir du 1er octobre, 2020
FR - CP - 012

PERSONAL CUSTOMER BONUSES



- ▶ Vous pouvez gagner des bonus client chaque mois lorsque vous acquérez personnellement des clients.
- ▶ **Les nouveaux Entrepreneurs indépendants** peuvent gagner ces bonus en fonction du nombre de points clients et de services qu'ils acquièrent au cours de leurs 30 premiers jours.
- ▶ **Les EIs existants** (qui ont passé leurs 30 premiers jours) peuvent gagner ces bonus en fonction du nombre de points clients acquis au cours du mois calendaire.
- ▶ *Les points clients des tous les pays, en Europe, dans lequel ACN opère comptent pour ce bonus.*
- ▶ *Veillez consulter la liste des services, spécifiques à chaque pays, pour connaître les règles de qualification pour chaque client.*

PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

FRANCE
En vigueur à partir du 1er octobre, 2020
FR - CP - 012

GAGNER DES COMMISSIONS RÉSIDUELLES MENSUELLES (COMMISSIONS À DIFFÉRENTS NIVEAUX)

Tout les Entrepreneurs Indépendants peuvent toucher des commissions sur les services achetés par les clients dans leur downline. Une Valeur Commissionnable (VC) est attribuée à chaque service. Avec le temps, l'essentiel de votre rémunération proviendra du revenu résiduel obtenu grâce à la facturation mensuelle de vos clients. L'acquisition de clients alimente votre entreprise en créant des revenus à long terme et en enseignant aux autres à faire de même, vous construirez un revenu résiduel pour vous-même. Pour en savoir plus, veuillez consulter le tableau ci-dessous.

Niveaux	Qualifications	Services
Clients personnels	Toutes positions	3-15%
1	20 points personnels	3%
2	20 points personnels	3%
3	30 points personnels	3%
4	30 points personnels	3%
5	50 points personnels	3%
RVP Open Line	RVP ou supérieur*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1re génération	RVP 1re génération**	1%
RVP 2e génération	RVP 2e génération***	½%
SVP Open Line	SVP en ligne ouverte****	2%
SVP 1re génération	SVP 1re génération*****	1%

Commissions personnelles

En acquérant des clients personnels, vous êtes éligible à obtenir entre 3% et 15% de leurs factures mensuelles. Ce pourcentage est basé sur votre nombre total de points clients personnels.

1-39	points personnels	=	3%
40-59	points personnels	=	5%
60-99	points personnels	=	10%
100-199	points personnels	=	12%
200+	points personnels	=	15%

Les RD doivent conserver 40 points personnels jusqu'en décembre 2020 et nécessitent 50 points personnels au 1er janvier 2021 pour être payés jusqu'au 5ème niveau.

*Les commissions en ligne ouverte des RVP Platinum, RVP Gold et RVP sont versées d'après les factures clients de votre 5e échelon jusqu'au 5e échelon du premier RVP (ou SVP) dans votre Downline.

**Les commissions des RVP de 1re génération sont versées d'après les factures clients du 6e échelon du premier RVP (ou SVP) de la Downline jusqu'au 5e échelon du deuxième RVP (ou SVP) de la Downline.

***Les commissions des RVP de 2e génération sont versées d'après les factures clients du 6e échelon du deuxième RVP (ou SVP) de la Downline jusqu'au 5e échelon du troisième RVP (ou SVP) de la Downline.

****Les commissions en ligne ouverte SVP sont versées d'après les factures clients, RVP Gold et RVP de votre 6e échelon jusqu'au 5e échelon du premier SVP dans votre Downline.

*****Les commissions des SVP de 1re génération sont versées d'après les factures clients du 6e échelon du premier SVP de la Downline jusqu'au 5e échelon du deuxième SVP de la Downline.

Remarque importante: les pourcentages de commission sont basés sur les clients acquis à partir du 1er mars 2015.

PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

FRANCE
En vigueur à partir du 1er octobre, 2020
FR - CP - 012

Liste de Services

TOUS LES PRIX INDIQUÉS SONT EN EURO (€)

ACN® SERVICES	RC	PC*	POINTS DE PROMOTION MENSUELS
JOi MOBILE*			
Forfait supplémentaire JOi Family (numéros portés)**	Le montant total de la facture (hors taxes) est 100 % commissioné.	1	
JOi S (numéros portés)**			
JOi M (numéros portés)**		2	3
JOi L (numéros portés)**			
JOi XL (numéros portés)**			
JOi XXL (numéros portés)**		3	4

Forfait JOi Family :

1. Le forfait principal de l'offre JOi Family, soit JOi XL, rapporte le même nombre de points et de CV qu'un forfait XL commandé séparément,
2. Chaque forfait supplémentaire (SIM additionnelle) ajouté rapporte 1 Point,
3. Le compte client JOi Family comptera également pour le programme Strive for 5 (Attention : 1 seule carte SIM compte pour le programme Strive for 5 soit le forfait XL).

*L'itinérance et la communication internationale ne sont pas commissionables

**Seuls les numéros portés en provenance d'Orange, SFR, Bouygues, Free et LaPoste Mobile. Les numéros portés d'un autre opérateur et non portés sont uniquement commissionables.

Les services sont entièrement assujettis à commission.

Tous les bonus sont soumis à des contrôles de qualité et à la validation des clients.