

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

ACN®-muligheden er udviklet for at hjælpe dig med at etablere en forretning, der skaber indtægter både her og nu og på den lange bane. Som ny IBO bør du sætte dig selv det mål at lære kompensationsplanen grundigt at kende. Jo bedre du forstår den, desto bedre forstår du, hvordan du kan bruge den til din fordel.

POSITIONER OG KVALIFIKATIONER

ACN® tilbyder IBO's to start positioner og seks optjente positioner. Team Trainers (TT) og højere, kan kvalificere sig til de optjente positioner, ved at skaffe kunder. Vi henviser til oversigten herunder for yderligere detaljer.

KVALIFICER DIG TIL AT BLIVE TEAM TRAINER (QTT)

For at blive Qualified Team Trainer (QTT) skal du formidle og opretholde mindst seks kundepoint.

- 1 **DETAILSALG**
- 2 **BONUSER**
- 3 **PROVISION**

SÅDAN GÅR DU VIDERE TIL OPTJENTE POSITIONER

QTT QUALIFIED TEAM TRAINER

Du har minimum **6** personlige Point.

For at blive Qualified Team Trainer skal du have mindst **6** Personlige Point.

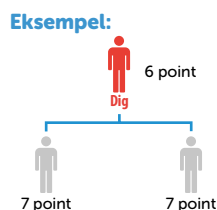
Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO's, der opnår et overskud.

ETT EXECUTIVE TEAM TRAINER

Du har minimum **6** personlige point.

20 Point i alt i dit team (personlig og downline)

Minimum **20** Team Point, op til **10** point per ben tæller til kvalifikation.

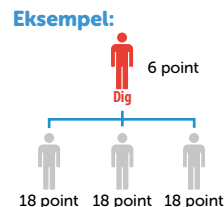


ETL EXECUTIVE TEAM LEADER

Du har minimum **6** personlige point.

60 Point i alt i dit team (personlig og downline)

Minimum **60** Team Point, op til **25** point per ben tæller til kvalifikation.

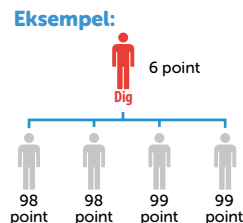


TC TEAM COORDINATOR

Du har minimum **6** personlige point.

400 Point i alt i dit team (personlig og downline)

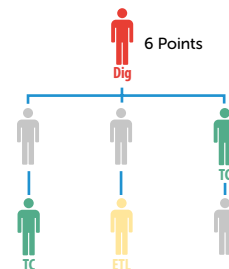
Minimum **400** Team Point, op til **150** point per ben tæller til kvalifikation.



RD REGIONAL DIRECTOR

Du har minimum **6** personlige point.

Mindest **2** TCs og **1** ETL i 3 forskellige ben på et hvilket som helst niveau

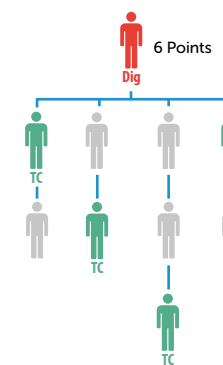


RVP REGIONAL VICE PRESIDENT

Du har minimum **6** personlige point.

Mindest **1** TCs i 4 forskellige ben på et hvilket som helst niveau

Minimum Månedlig Downline Points 2,500 (grænse, 1,000 pr. ben)

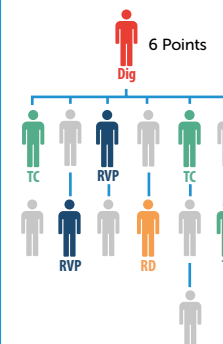


SVP SENIOR VICE PRESIDENT

Du har minimum **6** personlige point.

Mindest **2** RVPs, **1** RD og **3** TCs i seks forskellige ben på et hvilket som helst niveau

Minimumfakturering i downline pr. måned: kr 2,250,000 (grænse: kr 750,000 pr. ben)



QTTs OG HØJERE SKAL FASTHOLDE SEKS PERSONLIGE POINT FOR AT MODTAGE KOMPENSATION FOR OPTJENTE POSITIONER

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

TO TYPER CAB

OPENLINE CAB

Bonusser, du tjener, når IBO's i din organisation (der ikke har opnået samme optjente position som dig) hjælper deres nyligt sponsorerede TT'er med at kvalificere sig inden for de første 30 dage.

GENERATIONS CAB

Bonusser, du tjener, når IBO's i din organisation (der ikke har opnået samme optjente position som dig) hjælper deres nyligt sponsorerede TT'er med at kvalificere sig inden for de første 30 dage. Det beløb, du modtager, afhænger af din optjente position, og den optjente position som IBO's mellem dig og den nye QTT har.

Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO's, der opnår et overskud.

Kundeforvindlingsbonusser – alle optjente positioner

	ETT Executive Team Trainer	ETL Executive Team Leader	TC Team Coordinator	RD Regional Director	RVP Regional Vice President	SVP Senior Vice President
Personligt sponsoreret	kr 300	kr 750	kr 1950	kr 2250	kr 2550	kr 2700
Open Line	kr 300	kr 450	kr 1200	kr 300	kr 300	kr 150
1. generation	-	-	kr 300	-	kr 110	kr 110
2. generation	-	-	-	-	kr 75	-

Du kan tjene CAB hvis du sponsrer en ny TT og de skaffer 6 kundepoint inden for deres første 30 dage. CAB udbetaling er baseret ud fra den position du har, når ACN accepterer den nye IBO kontrakt.

Du optjener kun kompensation hos ACN®, hvis du hverver kunder. Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO's, der opnår et overskud. Maksimalt to konti pr. kunde og serviceydelse i samme husholdning (enhver husholdning) tæller med til opfyldelse af positionskvalifikationer. Yderligere serviceydelser i samme husholdning tæller ikke med til opfyldelse af kvalifikationskrav, kun i forhold til provision.

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

MÅNEDLIG VEDVARENDE PROVISION (EKSTRA PROVISION)

Team Trainers og højere, kan tjene provision på kundekøb og anskaffede services i deres downline.

En Provisions Værdi (CV) er tilknyttet hvert produkt og service. Se "Liste over Produkter og Serviceydelser" dokumentet for yderligere detaljer.

Provisionerne bliver beregnet som en procentdel af CV. Provisioner for produkter bliver udbetalt den kommende måned, mens provisioner for services bliver udbetalt op til 3 måneder efter. Procentdelen du tjener afhænger af niveau. Se tabellen nedenfor med titlen "Månedlig provisionsstruktur" for flere oplysninger.

Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO's, der opnår et overskud.

Niveauer	Kvalifikationer	Forbrugsvarer	Serviceydelse
Personlige	Alle positioner*	20%*	1-10%**
1	20 personlige point / ETT	3%	1/4%
2	20 personlige point / ETT	3%	1/4%
3	20 personlige point / ETT	3%	1/4%
4	30 personlige point / ETL	4%	1/2%
5	30 personlige point / ETL	6%	1%
6	40 personlige point / TC	8%	2%
7	40 personlige point / TC	10%	7%
Openline TC	TC eller højere	2%	1/2%
Openline RD	RD eller højere	4%	1%
1. generation RD	RD eller højere	2%	-
Openline RVP	RVP eller højere	5%	1 1/2%
1. generation RVP	RVP eller højere	3%	1%
2. generation RVP	RVP eller højere	2%	1/2%
Open Line SVP	SVP	4%	1%
1. generation SVP	SVP	2%	1/2%

*Der kan kun foretages detailbestillinger.

**Personlig provision

Når du formidler personlige kunder, kvalificerer du dig til en provision på mellem 1 og 10 % af deres månedlige regninger. Denne procentdel er baseret på dit samlede antal personlige kunde-point.

1-19	Personlige point	=	1%
20-29	Personlige point	=	3%
30-39	Personlige point	=	5%
40+	Personlige point	=	10%

Vigtigt: Kunder formidlet i andre lande er baseret på det pågældende lands kompensationsplan. Månedlig fakturering bliver rapporteret to til tre måneder bagud.