

PŘEHLED PLÁNU ODMĚN

Program ACN Opportunity byl vytvořen k tomu, aby vám pomohl vybudovat si podnik, který bude zdrojem okamžitého i dlouhodobého příjmu. Coby Nezávislý Podnikatel (NP) byste si měli stanovit cíl podrobně se s Plánem odměn seznámit. Čím lépe mu porozumíte, tím efektivněji ho budete moci využívat.

POZICE A KVALIFIKACE

ACN nabízí svým NP dvě výchozí pozice a šest pozic, které mohou dosáhnout. Team Traineři (TT) a výše se mohou kvalifikovat na dosaženou pozici získáváním zákazníků. Další informace naleznete v níže uvedeném přehledu.

ZÍSKEJTE POZICI QUALIFIED TEAM TRAINER (QTT)

K tomu, abyste dosáhli pozice Qualified Team Trainer (QTT), musíte získat a udržet si alespoň 6 zákaznických bodů.

JAK LZE VYDĚLÁVAT PENÍZE


- 1 MALOOBCHODNÍ PRODEJ
- 2 BONUSY
- 3 PROVIZE

JAK POSTUPOVAT NA DOSAŽENÉ POZICE

QTT QUALIFIED TEAM TRAINER

Máte min. 6 osobních bodů.

K tomu, abyste dosáhli pozice Qualified Team Trainer, musíte získat alespoň 6 zákaznických bodů



Acn svým nezávislým podnikatelům nezaručuje úspěch. Ten přímo závisí na osobním úsilí každého jednotlivce. Pozice Nezávislého Podnikatele není zárukou příjmu a ne všichni Nezávislí Podnikatelé vykazují zisk.

ETT EXECUTIVE TEAM TRAINER

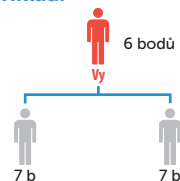
Máte min. 6 osobních bodů.

20 Celkový počet bodů ve vašem týmu (Osobní a Downline)

Alespoň 20 Skupinových bodů, do 10 bodů z jednoho odvětví platí pro kvalifikace.



Příklad:



ETL EXECUTIVE TEAM LEADER

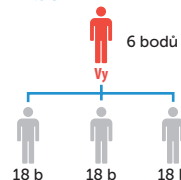
Máte min. 6 osobních bodů.

60 Celkový počet bodů ve vašem týmu (Osobní a Downline)

Alespoň 60 Skupinových bodů, do 25 bodů z jednoho odvětví platí pro kvalifikace.



Příklad:



TC TEAM COORDINATOR

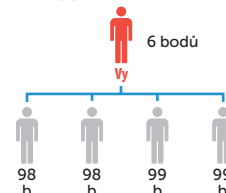
Máte min. 6 osobních bodů.

400 Celkový počet bodů ve vašem týmu (Osobní a Downline)

Alespoň 400 Skupinových bodů, do 150 bodů z jednoho odvětví platí pro kvalifikace.




Příklad:



RD REGIONAL DIRECTOR

Máte min. 6 osobních bodů.

Alespoň 2 TC a 1 ETL ve 3 samostatných větvích na libovolné úrovni.




Platné od 1.11.2016

RVP REGIONAL VICE PRESIDENT

Máte min. 6 osobních bodů.

Alespoň 4 TC v 4 samostatných větvích na libovolné úrovni.

Min. měsíční fakturace downline: 800 000 Kč
(limit: 325 000 Kč na větev)




Platné od 1.11.2016

SVP SENIOR VICE PRESIDENT

Máte min. 6 osobních bodů.

Alespoň 2 RVP, 1 RD a 3 TC v 6 samostatných větvích na libovolné úrovni.

Min. měsíční fakturace downline: 4 000 000 Kč
(limit: 1 350 000 Kč na větev)



Platné od 1.11.2016

POZICE QTT A VYŠŠÍ SI MUSÍ UDRŽET 6 OSOBNÍCH BODŮ, ABY ZÍŠKALI ODMĚNU ZA DOSAŽENOU POZICI.

PŘEHLED PLÁNU ODMĚN

DVA TYPY BONUSU ZA ZÍSKÁNÍ ZÁKAZNÍKA (CAB)

CAB OTEVŘENÉ LINIE

Bonusy, které získáváte, když NP ve vaší organizaci (kteří dosud nedosáhli na pozici, kterou jste dosáhli vy) pomohou TT, jejichž patrony jsou, aby se kvalifikovali během prvních 30 dnů činnosti.

GENERAČNÍ BZZ

Bonusy, které získáváte, když NP ve vaší organizaci (kteří dosáhli na stejnou pozici jako vy) pomáhají novým TT, jejichž patrony jsou, aby se kvalifikovali během prvních 30 dnů činnosti. Výše odměny závisí na vámi dosažené pozici a dosažených pozicích NP mezi vámi a novým QTT.

Acn svým nezávislým podnikatelům nezaručuje úspěch. Ten přímo závisí na osobním úsilí každého jednotlivce. Pozice Nezávislého Podnikatele není zárukou příjmu a ne všichni Nezávislí Podnikatelé vykazují zisk.

Bonus za získání zákazníka – Všechny dosažené pozice

	ETT Executive Team Trainer	ETL Executive Team Leader	TC Team Coordinator	RD Regional Director	RVP Regional Vice President	SVP Senior Vice President
Osobní patronace	550 Kč	1 375 Kč	3 575 Kč	4 125 Kč	4 675 Kč	4 950 Kč
Otevřená linie	550 Kč	825 Kč	2 200 Kč	550 Kč	550 Kč	275 Kč
1. generace	-	-	550 Kč	-	210 Kč	210 Kč
2. generace	-	-	-	-	140 Kč	-

Můžete získat bonus za získané zákazníky (CAB), když nový TT, který byl vámi patronován obdrží 6 bodů během prvních 30 dnů činnosti. CABy jsou vyplaceny na základě pozice, kterou držíte v okamžiku, kdy ACN přijme smlouvu nového NP.

ACN vyplácí odměnu pouze v případě, že NP získá zákazníky. ACN nezaručuje NP úspěch. Ten přímo závisí na osobním úsilí každého jednotlivce. Pozice NP ACN nikomu nezaručuje příjem a ne všichni NP ACN vykazují zisk. Do kvalifikace na pozici se započítávají nanejvýš dva účty na jednoho zákazníka a službu v rámci jedné domácnosti (pro všechny domácnosti). Dodatečné služby pro stejnou domácnost se nebudou započítávat do kvalifikace, ale pouze do provizí.

MĚSÍČNÍ REZIDUÁLNÍ PROVIZNÍ (SUPERPROVIZE)

Team Traineři a výše mohou také vydělávat provize za zákazníky ve vaší downline organizaci, které nakoupili Produkty a Služby. Provizní hodnota je hodnota (PH) přiřazená každému Produktu a Službě. Pro další podrobnosti podívejte se na Seznam produktů a služeb. Provize se vypočítávají jako procentuální podíl z PH. Provize za produkty jsou vypláceny následující měsíc, zatímco provize za služby jsou zpětně vypočítávány do tří měsíců. Procento se liší v závislosti na úrovni.

Acn svým nezávislým podnikatelům nezaručuje úspěch. Ten přímo závisí na osobním úsilí každého jednotlivce. Pozice Nezávislého Podnikatele není zárukou příjmu a ne všichni Nezávislí Podnikatelé vykazují zisk.

Úroveň	Kvalifikace	Spotřební zboží	Služby
Osobní	Všechny pozice*	20%*	1-10%**
1	20 osobních bodů / ETT	3%	1/4%
2	20 osobních bodů / ETT	3%	1/4%
3	20 osobních bodů / ETT	3%	1/4%
4	30 osobních bodů / ETL	4%	1/2%
5	30 osobních bodů / ETL	6%	1%
6	40 osobních bodů / TC	8%	2%
7	40 osobních bodů / TC	10%	7%
Otevřená linie TC	TC nebo vyšší	2%	1/2%
Otevřená linie RD	RD nebo vyšší	4%	1%
RD 1. generace	RD nebo vyšší	2%	-
Otevřená linie RVP	RVP nebo vyšší	5%	1 1/2%
RVP 1. generace	RVP nebo vyšší	3%	1%
RVP 2. generace	RVP nebo vyšší	2%	1/2%
Otevřená linie SVP	SVP	4%	1%
SVP 1. generace	SVP	2%	1/2%

* Pouze maloobchodní objednávky

**Osobní provize

Získáváním osobních zákazníků se kvalifikujete k získání výnosu ve výši mezi 1% a 10% měsíčních fakturací. Toto procento se odvíjí od celkového počtu osobních zákaznických bodů.

1-19	Osobní body	=	1%
20-29	Osobní body	=	3%
30-39	Osobní body	=	5%
40+	Osobní body	=	10%

Důležité upozornění: Pro zákazníky získané v zahraničí platí odměny stanovené v Plánu odměn pro danou zemi. Měsíční fakturace je vystavována dva až tři měsíce zpětně.